

新規開業資金（創業後目標達成型金利）等をご利用いただいている方が、**決算月からおおむね半年後（個人の方の場合は10月）に「事業計画書（創業後目標達成型金利）」の進捗状況をご報告いただく際の記入例**になります。

事業計画進捗報告書 記入例

実績値の期間を報告対象の事業計画書の期間に換算してご記入ください。

（例）「事業計画書での期間：1年、実績値の期間：6ヵ月」で売上高を求める場合
実績値800万円÷6ヵ月×12ヵ月≒1,600万円

令和 ○○年 ○○月 ○○日

住所 ●●市●●町1-1-1

事業所名 株式会社 ▲▲食堂
●● ●●

○収支の状況（○○年 ○○月期）

（単位：万円）

| | 当期の計画値 | 実績値 |
|------------|--------|-------|
| 売上高 | 1,700 | 1,600 |
| 売上原価 | 510 | 550 |
| A（うち減価償却費） | 0 | 0 |
| 売上高総利益 | 1,190 | 1,050 |
| 販売管理費 | 1,100 | 1,000 |
| B（うち減価償却費） | 100 | 100 |
| 営業利益 | 90 | 50 |
| C 経常利益 | 50 | 40 |
| 当期利益 | 50 | 40 |

○財務の状況（○○年 ○○月期）（単位：万円）

| | 当期の計画値 | 実績値 |
|--------------|--------|-----|
| 総資産 | | 800 |
| 総負債 | | 700 |
| D（うち社債及び借入金） | | 500 |
| 自己資本 | | 100 |

実績値のみご記入ください。

○計画達成のため、今期主に取組んだ事項

「取組んだ事項」を「取組んでいる事項」に読み替えてご記載ください。

・今期から、月次の資金繰り計画を作成し、経費の管理を徹底。アルバイトのシフト見直し等による人件費の削減や光熱費等の圧縮により、販売管理費の低減を図った。

○計画達成できなかった場合（*）の要因および今後の見込み

「計画達成できなかった場合」を「計画達成できていない場合」に読み替えてご記載ください。

・売上向上に向けて、SNSでの情報発信や地元情報誌への広告掲載を予定している。また、よろず支援拠点のコーディネーターに相談し、地元の産品を活かしたメニューの開発も行っている。

（*）当初計画の主要項目に対して、概ね8割を下回る場合をいう。

以下空欄となります。

（以下認定支援機関使用欄）

○実施した実行支援内容（経営環境変化資金の場合は経営指導内容）

認定支援機関連絡先

電話番号

住所

機関名

（担当者）