〔令和 ○ 年 ○ 月 ○ 日作成〕

# <sub>お名前</sub> 株式会社○ ○ ○ ○

1	創業の動機	(創業されるのは、	どのような目的、	動機からですか。	)

・内装工事業に15年従事した経験を生かし、独立して自分の力を試したいと思っていたため。 ・現勤務先で現場から営業、総括営業部長までを経験したことで、独立の自信がついたことに加え、取引先からも独立を 応援していただき、幾つか案件を発注してくれることになり、事業としての見通しが立ったため。

2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

	4 (配置については、動物が指定的ではなく、担当未物で支収に対につけ	- 10-110-0	- 11- 11	
年 月	内 容			
H○年○月	リフォーム△△ 3年勤務(営業兼現場担当)			
H ○年 ○月~	(株)○○建装 12年勤務(現場担当7年、営業担当3年、			
	2年前から○×地区の総括営業部長) (現在の月給40万円)			
R〇年〇月	退職予定(退職金100万円)			
VIII	☑事業を経営していたことはない。			
過 去 の事業経験	□事業を経営していたことがあり、現在もその事業を続けている	(事業内容		)
子 未 胜 歌	□事業を経営していたことがあるが、既にその事業をやめている	(やめた時期:	年	月 )
取 得 資 格		番号等		)
知的財産権等		申請中	登録	済 )
	☑特になし □有(	番号等		)

### 3 取扱商品・サービス

~ ~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~~	, =,,
事 業 内 容	・戸建て住宅、中古マンションのリフォーム(内装工事全般)を行うほか、現勤務先である
尹 未 P1 谷	【 (株)○○建装からの受注で新築マンションの内装工事を行う。
取 扱 商 品	① <b>リフォーム</b> (売上シェア <b>45</b> %)
・サービス	② 新築マンションの内装工事 (売上シェア 45 %)
の 内 容	③ 各種修繕工事 (売上シェア 10 %)
客単価 (飲食・小売等)	円 受注 (販売) 単価 (建設・製造等) <b>10</b> 万円 ~ <b>300</b> 万円
営業日数 (月) (飲食・小売等)	日 定休日 (飲食・小売等) 営業時間 (飲食・小売等) ~
	・バリアフリーを目的としたリフォームを多く手掛けた経験を生かし、より機能性の高いバリアフリーの
セールスポイント	居住空間を提供することができる。
	・施工半年後に無料で点検するサービスを行う。
販売ターゲット・	・○×地区での営業経験が長く、自身が担当した顧客が300人程いる。
販売 戦略	当面は、その顧客からの紹介や現勤務先からの受注にしっかりと対応していく。
競合・市場など	・現場だけでなく、営業やフォローが十分な企業は少ないため、競合は多くいるが、受注は確保できる。
企業を取り巻く状況	
ILAC AN A CANDO	1

## 4 従業員

常勤役員の人数	<b>3</b> .	従 業 員 数	<b>1</b> 1	(うち家族従業員)	0 )	).
(法人の方のみ)	2 人	(3ヵ月以上継続雇用者※)	1 /	(うちパート従業員)	0 /	).

## ※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

=	Htt 21	生		取引	i AA	Æ	生
0	4X 7	ᇨ	-	4メフ	13	琜	ਜ

70 70 70 70 70 70 70 70 70 70 70 70 70 7									
フリガナ 取引先名	所在地等(市区町村)	取引先の シェア			うち手形割合 手形のサイト	回	収・支	払の条件	
カ)○○ケンソウ (株)○○建装(現勤務先)	00 <b>¤</b> 00	50 %		着工	時、中間時	i.	日〆		日回収
一般個人		50 %		竣工	時にそれぞれ	n	日〆		日回収
	ほか 社	. %		%	日		日〆		日回収
○○コウギョウ(カ ○○工業(株)(現勤務先の仕入先)	OO市OO	100 %	1	LOO %	% 目	末	日〆	翌月末	日支払
					れば記入して		1		日支払
·	販売・仕入条件につい	へて確認し	てま	3く必要2	があります。 □ □ □		AV		日支払
カ)○○ケンソウ (株)○○建装(現勤務先)	00 <b>区</b> 00	50 %	1	LOO %	% 目	末	日〆	翌月末	日支払
各種職人(現勤務先の外注先)	ほか 社	50 %	1	LOO %	% 目	末	日〆	翌月末	日支払
件費の支払 末 目〆		人 (ボー)	ナン	スの支糸	<b></b>	6 月		12	月)
	フリガナ 取引先名 カ) ○ ケンソウ (株) ○ 建装 (現勤務先) 一般個人 ○ コウギョウ (カ ○ 工業 (株) (現勤務先の仕入先)	フリガナ 取引先名 所在地等(市区町村) 取引先名 か) ○ クンソウ (株) ○ 建装 (現勤務先)	フリガナ 取引先名 取引先名 カ) ○ クラングウ (株) ○ 建装 (現動務先)  一般個人  ほか 社  ○ コウギョウ (カ ○ 工業 (株) (現動務先の仕入先)  ・ 販売・仕入条件について確認し  カ) ○ クラングウ (株) ○ 建装 (現動務先)  各種職人 (現動務先の外注先)  原在地等 (市区町村) 取引先の シェア  50 %  ほか と 取売・仕入条件について確認し  50 %  ほか と はか と し に な と に な と に な と に な と に な と に な な と に な な と に な と に な と に な と に な な な と に な な な な	フリガナ 取引先名 取引先名 取引先のシェア 取引先のシェア 取引先名	フリガナ 取引先名 取引先名 カ) ○ クンソウ (株) ○ 建装 (現勤務先) 一般個人  □ こうでは、(株) (現勤務先の仕入先) □ であた・仕入先・外注先との結びつきがあ・販売・仕入条件について確認しておく必要 カ) ○ クンソウ (株) ○ 建装 (現勤務先)  「ほか 社 %  「販売先・仕入先・外注先との結びつきがあ・販売・仕入条件について確認しておく必要 カ) ○ クンソウ (株) ○ 建装 (現勤務先)  「ほか 社 50 % 100 %	フリガナ 取引先名 取引先名 カ) ○ クンソウ (株) ○ 建装 (現勤務先)  一般個人  「ほか 社 %  「最か は %  「東売先・仕入先・外注先との輔びつきがあれば記入して・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。  「ほか と で、 で、 ・	フリガナ 取引先名 所在地等(市区町村) 取引先の 割合 コキル 回回 取引先名 取引先名 下在地等(市区町村) 取引先の 割合 コキルウィト 回回 か	フリガナ 取引先名 取引先名 ア	取引先名   取引先名   取引先の   取引先の   お取引   から年時割合   回収・支払の条件   カ) ○ クラング   後   日

- ☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
- なお、本書類はお返してきませんので、あらかじめごフネください。
  なお、本書類はお返してきませんので、あらかじめごフネください。
  ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
  ☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

<b>5 関連企業</b> (お申込人もしく)	は法人代表者または配偶者の方がご経営されている企業がある場合にご記入くださ	s Ll.
-------------------------	---------------------------------------	-------

	企	業	名			企	業	名	
関連企業		表者	名	関企	連業		表者	名	
(I)	所	在	地		** 2)	所	在	地	
_	業		種			業		種	

#### 7 お借入の状況(法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
◎ ◎銀行△△支店	□ 事業 ☑ 住宅 □ 車 □ 教育 □ カード□ その他	<b>2,554</b> 万円	<b>132</b> 万円
	□事業 □住宅 □車□教育 □カード□その他	万円	万円
	□ 事業 □ 住宅 □ 車 □ 教育 □ カード□ その他	万円	万円

#### A \*\*\*\* A L \*\*\*\*

8	必安は真面と調理刀法						
	必要な資金	見積先	金	額	調達の方法	金	額
	店舗、工場、機械、車両など (内訳)		640	万円	自己資金	385	万円
	・車両(ワゴン車) 2台	00社			親、兄弟、知人、友人等からの借入	200	万円
	・工具一式 2セット	○×社		200	(内訳・返済方法)		
設	・事務機器・備品			50	母		200
備				90	元金2万円×100回(無利息)		
資金					日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入	500	万円
	・見積書などを添付 ・すでに支払済みの などを添付してくだ	場合は領収書・請	求書		他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)		万円
	商品仕入、経費支払資金など		445	万円			
運	(内訳)						
転				200			
資金				200 45	A 45 (4 Th ) + +		
	- 外只分			45			
	合 計		1,085	万円	合 計	1,085	万円

## 9 事業の見通し(月平均)

		創業当初	1年後又は 軌道に乗った後 ( ○ 年 ○月頃)	売上高、売上原価 (仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。 人件費は従業員数もわかるように配入してください。
売	上高①	400 万円	<b>520</b> 万円	《創業当初》 ①売上高 200万円/件×2件/月=400万円(受注契約あり) ②原価率 65%(材料費、外注費) (勤務時の経験から)
売 (	上原価② 仕入高)	260 万円	338 万円	③人件費 代表者1人、役員1人、従業員1人 (代) 30万円+(役) 30万円+(従) 20万円=80万円
	人件費 (注)	80 万円	110 万円	家賃 15万円
	家 賃	15 万円	<b>15</b> 万円	- 支払利息 500万円×年○.○%÷12カ月=1万円 その他諸経費 30万円
経費	支払利息	1 万円	<b>1</b> 万円	<軌道に乗った後>
	その他	30 万円	40 万円	①創業当初の1.3倍(勤務時の経験から) ②当初の原価率を採用
	合 計 ③	126 万円	166 万円	③人件費 役員報酬・従業員給与増額 計30万円増 その他諸経費 10万円増
利 ①	益 - ② - ③	14 万円	<b>16</b> 万円	・所得税等の税金や借入金の返済元金はここから支払われます。 ・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。

<b>  創業計画書の作成にあたっては、</b>
支店等の予約相談や、創業計画
セルフチェックリストもご活用く
ださい。





創業計画書セルフチェックリストはこちら