

創業計画書【記入例】

[平成〇〇年〇月〇日作成]

創業のきっかけ、経歴、技術、事業の特徴などのポイントを記入してください。

お名前 ○○○○

1 創業の動機 (創業されるのは、どのような目的、動機からですか。)

<ul style="list-style-type: none"> 自分の経験を生かしたい。 かねてから自分の店をもつことが夢だった。 〇〇駅の近くに良い店舗が見つかったため。 	公庫処理欄
--	-------

2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけでなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年月	内容	公庫処理欄
H〇年〇月	〇〇服飾専門学校卒	
H〇年〇月～	(株)〇〇衣料(婦人服卸)5年勤務	
H〇年〇月～	(株)フティック〇〇(婦人服小売)7年勤務(現在の月給25万円)	
H〇年〇月	退職予定(退職金30万円)	

過去の経験	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容:) <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期: 年 月)
-------	--

取得資格	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (番号等)
知的財産権等	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)

3 取扱商品・サービス

取扱商品の内容	① 婦人服 約50点揃える。価格3,000円～20,000円 (売上シェア 60%) ② 子供服 約30点揃える。価格2,000円～15,000円 (売上シェア 30%) ③ その他(アクセサリなど) 価格500円～ (売上シェア 10%)
---------	--

セールスポイント	・トータルコーディネートができるよう、アイテムごとの組み合わせを重視した品揃えにする。また、子供向けには、親とお揃いの服を揃えるなど親子でコーディネートを楽しめるようなアイテムを提供する。 ・子育て世代の30代前後の女性がメインターゲット。	公庫処理欄
----------	---	-------

販売ターゲット・販売戦略	・子育て世代の30代前後の女性がメインターゲット。
--------------	---------------------------

競争・市場など企業を取り巻く状況	・ターゲットとなる子育て世代の流入が多い〇〇駅近くに店舗を構えて需要を取り込む。
------------------	--

4 取引先・取引関係等

フリガナ 取引先名 (所在地等(市区町村))	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先 一般個人 ()	100%	%	即日 日毎 日回収	
()	%	%	日毎	
ほか 社	%	%	日毎	
仕入先 カ) 〇〇イリョウ (株) 〇〇衣料(元勤務先) (〇〇区 〇〇)	50%	100%	末日 翌月末 日支払	
カ) ××ショウテン (株) ××商店(現勤務先の仕入先) (〇〇区 〇〇)	50%	100%	末日 翌月末 日支払	
ほか 社	%	%		
外注先 ()	%	%		
ほか 社	%	%	日毎 日支払	
人件費の支払	末日 翌月15日 支払 (ボーナスの支給月 月、 月)			

・販売先・仕入先との結びつきがあれば記入してください。契約書・注文書などがあれば添付してください。
・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。立地選定理由についても触れてください。

・借入金の返済元金はここから支払われることになります。
・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
 ☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
 ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
 ☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

常勤役員の人数(法人の方のみ)	人	従業員数(3ヵ月以上継続雇用者※)	1人	(うち家族従業員)	0人	(うちパート従業員)	1人
-----------------	---	-------------------	----	-----------	----	------------	----

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
〇〇銀行△△支店	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input checked="" type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	76万円	24万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
店舗、工場、機械、車両など(内訳) ・内装工事費 ・備品類 ・商品棚 ・保証金	〇〇社 〇×社 △△社	620万円	自己資金	250万円
		400万円	親、兄弟、知人、友人等からの借入(内訳・返済方法)	万円
		50万円		
		80万円		
		90万円		
見積書などを添付してください。			日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入 元金7万円×86% (年〇.〇%)	600万円
			他の金融機関等からの借入(内訳・返済方法)	万円
商品仕入、経費支払資金など(内訳) ・商品仕入 ・広告費等諸経費支払		230万円		
		200万円		
		30万円		
合計		850万円	合計	850万円

金額は一致します。

8 事業の見通し(月平均)

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った後(年月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費 人件費は、従業員数もわかるようにしてください。
売上高①	195万円	234万円	<創業当初> ①売上高 7,500円(平均単価)×10人/日×26日=195万円 ②原価率 60%(勤務時の経験から) ③人件費 アルバイト1人 時給800円×5時間/日×26日=11万円 家賃 15万円 支払利息 600万円×年〇.〇%+12ヵ月=2万円 その他 リース料、光熱費、通信費等 11万円
売上原価②(仕入高)	117万円	141万円	
人件費(注)	11万円	16万円	
家賃	15万円	15万円	
支払利息	2万円	2万円	<創業1年後(軌道に乗った後)> ①創業当初の1.2倍(勤務時の経験から) ②当初の原価率を採用 ③人件費 アルバイト1人増 5万円増 その他諸経費 5万円増
その他	11万円	16万円	
合計③	39万円	49万円	
利益	39万円	44万円	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。

支払利息(月間)は、「借入金×年利率÷12ヵ月」で算出します。

9 自由記述欄 (追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

ほか参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。 (日本政策金融公庫 国民生活事業)
--