

創業計画書

【記入例】

〔令和〇年〇月〇日作成〕

お名前 ○○○○

1 創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

・幼少期から車が好きで、お客さまにも車が好きになってほしいと思い仕事をしてきた。
 ・自動車販売業界に長年従事するなかで、固定客や仕入ルートなどの独立に必要な基盤作りを進めてきた。
 ・今回、国道〇〇線沿いに事務所用建物付きの土地がリーズナブルな価格で見つかったため、自分自身の特徴を出した店舗運営をしたいと考え、創業を決意した。

2 経営者の略歴等（略歴については、勤務先名だけでなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。）

年月	内容
H〇年〇月～	〇〇自動車整備士専門学校卒業
H〇年〇月～	(株)〇〇自動車販売(自動車販売業)7年勤務
	△△モータース(株)(中古自動車販売業)5年勤務
H〇年〇月～	(現在の月給30万円)
R〇年〇月	退職予定(退職金80万円)

過去の経験
 事業を営んでいたことはない。
 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。(事業内容:)
 事業を営んでいたことがあるが、既にその事業をやめている。(やめた時期: 年 月)
 取得資格
 特になし 有 (二級自動車整備士資格(平成〇年〇月取得) 番号等 第〇〇〇〇号)
 知的財産権等
 特になし 有 (申請中 登録済)

3 取扱商品・サービス

事業内容
 ・勤務時に培った仕入ルートから、状態の良い中古自動車を仕入れ、自社で整備を行い販売する。
 ・店頭展示のほか、〇〇や△△等の中古車情報サイトに掲載し、集客を行う。
 取扱商品・サービス内容
 ① 中古自動車 (売上シェア 94%)
 ② 自動車部品 (売上シェア 6%)
 ③ (売上シェア %)

客単価(飲食・小売等)	100万円～200万円	受注(販売)単価(建設・製造等)	万円	～	万円
営業日数(月)(飲食・小売等)	日	定休日(飲食・小売等)			～

セールスポイント
 ・走行距離が短く、状態の良い自動車を取り揃える。
 ・仕入ルートの活用により、ディーラーの試乗車やタイヤ等の自動車部品を安価に仕入れることができる。

販売ターゲット・販売戦略
 ・現勤務先での固定客約200人。
 ・若者に人気があるワンボックスタイプなども豊富に揃え、若年層を取り込む。

競合・市場など企業を取り巻く状況
 ・店舗は国道〇〇線沿い。
 ・少し離れているが、同じ通り沿いに郊外型ショッピングモールや大学などがあり、車両の交通量が多い。
 ・近隣に同業者が2社あるものの、取扱商品が異なっているため、差別化できる。

4 従業員

常勤役員の人数(法人の方のみ)	人	従業員数(3ヵ月以上継続雇用者※)	1人	(うち家族従業員)	1人	(うちパート従業員)	0人
-----------------	---	-------------------	----	-----------	----	------------	----

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

5 取引先・取引関係等

フリガナ 取引先名	所在地等(市区町村)	取引先の シェア	掛取引 の割合	うち手形割合 手形のサイト	回収・支払の条件
一般個人		100%	%	%	即日 日 日回収
		%	%	%	日 日 日回収
	ほか 社	%	%	%	日 日 日回収
××モータース(カ) ××モータース(株)(現勤務先の仕入先)	〇〇市〇〇	50%	100%	%	未 日 翌月末 日支払
カ)〇〇ジドウシャハンバイ (株)〇〇自動車販売(元勤務先)	〇〇区〇〇	30%	100%	%	未 日 翌月末 日支払
オークション・一般個人	ほか 社	20%	%	%	即日 日 日支払
					日 日 日支払
					日 日 日支払

・販売先・仕入先との結びつきがあれば記入してください。
 ・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。

人件費の支払 未 日 翌月15日支払(ボーナスの支給月 月、月)

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
 なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
 ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
 ☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

6 関連企業（お申込人もしくは法人代表者または配偶者の方がご経営されている企業がある場合にご記入ください。）

関連企業①	企業名	代表者名	所在地	業種	関連企業②	企業名	代表者名	所在地	業種

7 お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入）

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
◎銀行△△支店	<input type="checkbox"/> 事業 <input checked="" type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	2,544 万円	132 万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

8 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の仕方	金額
店舗、工場、機械、車両など(内訳) ・事務所内外装工事(看板取付含む) ・車両1台 ・その他備品 ・保証金	〇〇社 〇×社 △△社	500 万円 200 150 50 100	自己資金 親、兄弟、知人、友人等からの借入(内訳・返済方法)	420 万円 万円
商品仕入、経費支払資金など(内訳) ・商品仕入 ・諸経費支払 ・家賃等		620 万円 500 60 60	日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入 他の金融機関等からの借入(内訳・返済方法) 〇〇信用金庫 元金3万円×67回(年〇.〇%)	500 万円 200 万円 200
合計		1,120 万円	合計	1,120 万円

・見積書などを添付してください。
 ・すでに支払済みの場合は領収書・請求書などを添付してください。

金額は一致します。

9 事業の見通し(月平均)

	創業当初	1年後又は軌道に乗った後(〇年〇月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。 人件費は従業員数もわかるように記入してください。
売上高①	320 万円	450 万円	<創業当初> ①売上高中古自動車販売60万円/台(平均単価)×5台/月=300万円 その他自動車部品等売上 20万円
売上原価②(仕入高)	240 万円	338 万円	②原価率 75%(勤務時の経験から) ③人件費 専従者1人(妻)8万円 家賃 20万円 支払利息(内訳)500万円×年〇.〇%÷12ヵ月=〇万円 200万円×年〇.〇%÷12ヵ月=〇万円 計2万円 その他光熱費、消耗品費等 25万円
経費			<創業1年後(軌道に乗った後)> ①60万円/台×7台/月=420万円 その他自動車部品等売上 30万円 ②当初の原価率を採用 ③人件費 アルバイト1人増 10万円増 その他の諸経費 7万円増
人件費(注)	8 万円	18 万円	
家賃	20 万円	20 万円	
支払利息	2 万円	2 万円	
その他	25 万円	32 万円	
合計③	55 万円	72 万円	
利益①-②-③	25 万円	40 万円	・所得税等の税金や借入金の返済元金はここから支払われます。 ・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。

創業計画書の作成にあたっては、支店等の予約相談や、創業計画書セルフチェックリストもご利用ください。

ご相談の予約はこちら 

創業計画書セルフチェックリストはこちら 