

「お客が店舗に来ない・」悩み一発解消！

Google Map 集客方法

【共催】
日本政策金融公庫
丸亀市観光協会

- 【趣旨】 今、新規集客に成功している人はすでに『ある方法』を実践しています。
例えば、あなたは居酒屋を探す時どの様に探しますか？
スマホで「Google」を使って「地域×居酒屋」と検索をする方は多いと思います。
検索すると、地図と共に関連スポットが3店舗表示され、そこには「店名・営業時間・お店の特徴・口コミ」などが表示されます。そして関連スポットに表示された居酒屋を比較しながら、行く店を選定します。
この時、居酒屋としては上位3店舗以内に表示されること以上に大事なことがあります。それは、「どのキーワードを選定するか」なのですが、単純に、検索数が多いキーワードを選択すればいいという訳ではありません。では、どうすればいいのでしょうか。店舗集客成功の秘訣を知りたい方は、ぜひご参加ください。
- 【詳細】 店舗集客成功の3つの法則
1. 最小限の手間で安価に集客を最大化（促進）する方法
 2. 大手のお店紹介サイトにお任せで集客するのではなく、自社で【お金をかけずに】集客できる方法
 3. 検索の上位に表示される方法が分かるだけでなく、実際に店舗に来てもらえるように【競合店と比べた時に選ばれる】方法
- 【対象者】 経営者・経営幹部の方、人事部門の方、接客担当者 50IDまで（50接続まで）

【講師紹介】

ADlive 株式会社 執行役員

横澤 幸満 (よこざわ ゆきみつ) 氏

『ITとお客様を高い満足・安心のサポートでつなぎます』を理念に掲げ、Webコンサルティング・マーケティング業務を行う。ウェブコンサルタントでの成功実績多数。電機人材特化派遣会社を6ヶ月で5.5倍の売上に導く(かがわ経済レポート掲載)など。業界最大規模のウェブ解析士協会主催セミナーやCSS Nite 主催セミナーなどでウェブ担当者向け講演実績多数、活躍の場を全国に広げている。



- 【開催日時】 令和3年2月18日（木）午後2時～午後4時
- 【会場】 オンライン（Zoomを使います。接続先URLは開催3日前までにご案内します。）
・メールでお送りするURLをクリックするだけで参加可能です。
・タブレット、スマホ、カメラ・マイク付きパソコン等から参加できます。
※WEB環境が整わない方は、当日、丸亀市役所(南館西会議室)にお越しください。スクリーンにて視聴できます。(会場利用は3密を避けるため、15名程度とします。)
- 【参加費用】 無料
- 【申込方法】 下記申込用紙をFAXにて事務局あてにお送り下さい。

香川銀行法人コンサルティング推進部・KNBC事務局 川端行 FAX:087-861-3504

『企業経営セミナー(2月)』参加申込書

企業名				丸亀市役所で視聴予定の方はチェック印をお願いします。 <input type="checkbox"/>
参加者名	お役職名()			
ご住所	〒 -			
Eメール(必須)	@			
TEL		お取引店		支店

お申込いただきました個人情報は、本セミナーの運営に必要な範囲で利用致します。