

飲食店経営者のための

集客アップセミナー

新規の
お客さまを増やす
5ステップ!!

～潜在顧客にアピールして新規来店を促し、
さらにリピートにつなげるための
販促・接客についてお伝えします～

- ① 新規顧客に伝えるべきことを整理しよう
- ② 顧客候補との接点を考えてみよう
- ③ 顧客との接点から購買への導線を作ろう
- ④ 店内での情報提供で満足度を上げよう
- ⑤ リピートしたくなるおもてなしってなんだろう

講師 中村 佳織(なかむら かおり) 氏
株式会社リフェイス 代表取締役

関西学院大学文学部卒業後、株式会社クリエート（現CDG）入社。セールスプロモーションの企画営業職、営業部次長職、マーケティング部次長職を経て、2010年中小企業診断士資格取得。2011年refaceを創業、2016年に法人化し現在に至る。専門分野は、行動観察による営業強化、接客販売強化支援。中小企業基盤整備機構経営アドバイザー、堺市産業振興センター登録専門家などを務めている。



日時

2019年 10月7日 ①

14:00～16:00 (13:30～受付)

※開始30分前から受付

無料

会場

豊島区役所5階会議室 (東京都豊島区南池袋2-45-1)

各線池袋駅 徒歩9分

東池袋駅 地下通路で直結 (改札から徒歩3分・1番口方面)

都電雑司ヶ谷駅 徒歩3分、都電東池袋四丁目駅 徒歩4分

先着
30名様

会場案内図



- 池袋駅 (JR線、東武東上線、西武池袋線、東京メトロ副都心線・丸ノ内線・有楽町線) 徒歩9分
- 東池袋駅 (東京メトロ有楽町線) 地下通路で直結 (改札から徒歩3分・1番口方面)
- 都電雑司ヶ谷駅 (都電荒川線) 徒歩3分
- 東池袋四丁目駅 (都電荒川線) 徒歩4分

セミナー申込み方法

下記URL (もしくは二次元コード) にアクセスし、お申込フォームからお申込ください。



https://krs.bz/jfc_seminar/m/ikebukuro0110insyokutenkeieisya



セミナーお問い合わせ先

日本政策金融公庫 池袋支店 国民生活事業 担当：東 (あずま)、鶴岡
〒170-0013 豊島区東池袋1-24-1 (ニッセイ池袋ビル)

TEL : **03-3983-2132**