

参加費
無料

経営課題解決セミナー

売上・利益UPの秘訣教えます!!

～事業計画の作成と振り返りから、稼ぐ力を取り戻し、令和の時代に持続する～

定員
40名

2019年
8月5日(月)
15:00～17:00
(受付 14:30)

<会場>
伊勢商工会議所
4F 中ホール

セミナー概要

長くお客様から愛され、安定した店舗を経営するためには、お店の「何を」「どのように」頑張るのか、事業計画を立てて実行することが効果的です。

本セミナーでは、事業計画の作成の基本を学び、繁盛店の取り組みを知り、売上UPの秘訣、資金調達の安定化を図るための基礎知識をわかりやすくお伝えして、自社の稼ぐ力UPに役立てていただきます。

対象者

- 売上UPの秘訣を知りたい!
- 資金繰りの不安を解消したい!
- 良い事業計画の作り方を知りたい!

講師紹介



永井 俊二氏 株式会社大永コンサルティング 代表取締役、中小企業診断士
【講師プロフィール】 1級販売士

1994年政府系金融機関入社。審査・営業担当のほか、通算4年間大阪の創業支援専門部署での勤務に従事。小企業の伴走支援を生業とするため中小企業診断士資格を取得し、2016年4月に中小企業診断士として独立。顧客目線を大事にして延べ1万社以上の小企業の創業や経営改善を支援。各地の商工会・商工会議所のセミナーにおいて多数の登壇歴あり。各地の公的相談所の専門相談員として、小規模事業者の創業や事業再生の相談を親身に行っている。

TEL 0596-24-5191 FAX 0596-23-4760

※番号のお間違いにご注意ください。

「経営課題解決」セミナー参加申込書

開催日 8月5日(月)

申込締切 7月29日(月)

お申込みは、お電話またはFAXで承っております。FAXの場合は下欄をご記入いただき、この用紙をそのまま送信してください。

申込日 年 月 日

(ふりがな) ご氏名				性別	男・女
	生年月日：大・昭・平 年 月 日				
(ふりがな) 会社名・屋号					
ご住所 (営業所)	〒			業種	
お電話	(営業所)	-	-	創業年月	年 月
	(携帯)	-	-		
個別相談	<input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 希望しない				

※定員になり次第、お申込みを締め切らせていただきます。定員を超えた場合は、お電話でご連絡を申し上げます。当方から連絡がない場合、申込受付は完了しておりますので、直接会場までご来場ください。

※ご記入いただきましたお客様の情報は、次の利用目的のみに使用させていただきます。

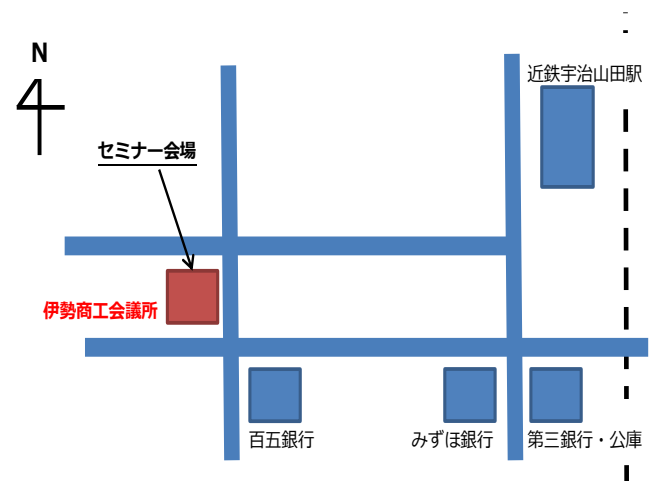
- ①本セミナーの実施、運営 ②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供 ③融資制度等のご案内のためのダイレクトメールの発送等(任意)
【③の利用目的につきましては、任意ですので、同意されない方は、次の口に✓をつけてください。】

日本公庫が③の利用目的で利用することに同意しません。

<プログラム>

- セミナー 15:00~16:40
 - 事業計画書のイロハ
 - お客様思考で考えるマーケティング
 - 自社の経営を考えるツール
 - 安定した資金繰りを実現する目標管理
 - 繁盛店の取り組み事例
 - 店頭のプロモーション
 - すぐのできるWEB、SNSの活用
 - 補助金など支援制度の活用
- 個別相談会 16:40~17:00

<セミナー会場のご案内>



セミナーに関する
お問い合わせ

日本政策金融公庫 伊勢支店 (担当:立石)
TEL:0596-24-5191 FAX:0596-23-4760