

第2回

創業フォローアップセミナー

創業後5年以内または創業予定の方対象

参加
無料

中小企業のための ビジネス拡大術

- ・事例から学ぶ販売と販路開拓の相違
- ・商談から顧客管理まで販路開拓5つの原理原則
- ・商談を成功させ、ビジネス拡大に導くちょっとした工夫

日時

平成
30年

9

月

12

日 水

14時～16時(受付13時30分)

場所

さわやか信用金庫

目黒支店 3階コンベンションルーム
〔東京都目黒区下目黒1-1-11目黒東洋ビル〕



講師

東京都よろず支援拠点チーフ・コーディネーター

金網 潤 (かねつな じゅん) 氏



※権之助坂より行人坂方面へ向かった左側に建物入口があります。共用エレベーターにて3階までお越し下さい。

会場にはお客様用駐車場がありませんので、お車でのご来場はご遠慮願います。

問合せ先 日本政策金融公庫 東京広域営業推進室 担当 中村 TEL:03-3553-8315

主催：さわやか信用金庫、日本政策金融公庫
協力：東京都よろず支援拠点

第1部

セミナー

14:00～15:30

● 中小企業のためのビジネス拡大術

「事例から学ぶ販売と販路開拓の相違」

「商談から顧客管理まで販路開拓5つの原理原則」

「商談を成功させ、ビジネス拡大に導くちょっとした工夫」

【講師】 金網 潤 (かねつな じゅん) 氏

独立開業後、ビジネスパーソン支援((学)産業能率大学総合研究所兼任講師)、起業家支援(初代小田原市インキュベーションマネージャー)、神奈川県担当の地域活性化プロジェクトマネージャー等として23社の地域資源活用、農商工連携の計画認定及び事業化、黒字化を支援してきました。2014年より中小企業庁委嘱の東京都よろず支援拠点の初代コーディネーターに就任し、現在に至る。年間約4,000社の事業者支援をコーディネートし、事業者の商品開発、需要開発、販路拡大、事業承継、海外展開等を支援し、経営革新、モノ作り補助金採択、小規模事業者持続化補助金採択等をサポートし、実際の売上向上や経営改善等の成果を日々挙げています。各々の事業者の状況に合わせた支援処方箋を提案するのが得意です。好きな言葉はMOVE ON(やればできる!)

第2部

創業者による講演

15:30～15:50

● 先輩創業者による販路開拓にかかる苦労話

第3部

主催機関からの紹介

15:50～16:00

● さわやか創業フォローアップスキーム「順風満帆」の紹介

終了後、
個別相談会
を予定

対象者 創業後5年以内の方または創業予定の方

参加費 無料 募集定員 60名(先着順)

お申込み 方法

WEB

下記URL(もしくは二次元コード)にアクセスし、
お申込フォームからお申込ください。

https://krs.bz/jfc_seminar/m/tokyokoiki3009sogyofollow



お申込時に提供いただきました情報に基づき、さわやか信用金庫、日本政策金融公庫が融資商品や融資制度のご案内等の連絡をさせていただく場合がございます。ご案内につきましては、任意ですので、同意されない方はお申込時の「融資制度等のご案内」の欄の「同意しません」にチェックしたうえでお申込みください。

セミナー
順次開催!

第3回

31年1月 下旬

【テーマ】 人材確保、人材育成