



定着率がぐんと上がる！採用・育成の秘訣

～「ここでずっと働きたい！」と思う 人が辞めない職場の作り方～

2017年
9月5日(火)
13:00～15:00
(定員:先着100名)
《参加費:無料》

会場:大阪キャッスルホテル6階
(大阪府中央区天満橋京町1番1号)

◆セミナーの内容

1 なぜ、すぐに辞めてしまうのか？

- (1) 定着率の実態
- (2) 人が続かない職場の共通点

2 すぐに辞めない！できる人材を採用するシンプルな方法

- (1) できる人材を採用するための3つの鉄則
- (2) できる人材を揃えるための募集と面接のフィルター

3 定着率が一気に上がる採用直後にやるべきこと

- (1) 第一印象を一気に上げると定着率が一気にUPする
- (2) 定着率がぐんと上がる入社初日の過ごし方

4 定着率が格段に上がる人材マネジメントの具体策

- (1) 仕事を任せるシンプルな方法
- (2) スタッフのことをどれだけ知っていますか？
- (3) やる気が持続する承認のマネジメント

5 まとめ

できる人材を揃え・定着率を上げるために一番大切なこと



飲食業、美容業及び理容業などのサービス関連業で
スタッフの採用がうまくいかない

採用してもすぐに辞めてしまう

という方におすすめの内容です。

- 意中の人材を採用する方法を知りたい！
- スタッフの定着率を上げて
経営を安定させたい！
- スタッフのやる気を出す
コミュニケーションのとり方を知りたい！

講師

【講師プロフィール】



岡本 文宏(オカモト フミヒロ)氏
(メンタルチャージISC研究所代表)
(（一社）エントランスマネジメント協会代表理事)

日本初の店主専門ビジネスコーチ。
アパレル専門店チェーン勤務、セブンイレブンFC店経営を経て2005年メンタルチャージISC研究所を設立。経営者、現場マネジャーとのコーチングを行い、自ら考え・動くスタッフを活用し業績アップを実現するノウハウを提供。

業界団体、商工会議所、企業での講演活動、雑誌への執筆などで活躍中。著書の「仕事を任せるシンプルな方法」(商業界刊)は、八重洲ブックセンター本店で週間ランキング1位、アマゾン・ドットコムで5部門1位を獲得。

【参加申込書】

下欄にご記入いただき、この用紙をそのままFAXにてお申込みください。
 こちらから、改めてセミナーのご連絡を差し上げます。
 ※定員になりしだい、お申込みを締め切らせていただきます。

FAX 06-6315-1183

※番号にお間違えがないようご注意ください。

★ 経営課題解決セミナー 9/5 (火)	★ 申込締め切り 8/22 (火)
----------------------	-------------------

《ご参加者についてご記入ください。》

申込日 年 月 日

(ふりがな) ご氏名	生年月日:大・昭・平 年 月 日	性別	男・女
ご住所	〒		
電話番号 (営業所) — — (携帯) — —	業歴	年	生衛組合 への加入 有・無
E-mail	@	業種	
今回のセミナーを何でお知りになりましたか？ <input type="checkbox"/> 日本公庫の窓口(チラシ) <input type="checkbox"/> メルマガ <input type="checkbox"/> 生活衛生同業組合・生活衛生営業指導センター等 <input type="checkbox"/> ホームページ(ネットで検索) <input type="checkbox"/> 知人・友人 <input type="checkbox"/> DM <input type="checkbox"/> その他()			

セミナー会場(大阪キャッスルホテル 6F) 大阪市中央区天満橋京町1番1号

※受付を行った後ご入場ください。



＜お問い合わせ先＞

日本政策金融公庫 大阪支店
 国民生活事業
 大阪市北区曽根崎2丁目3-5
 (梅新第一生命ビルディング 7F)
 TEL 06-6315-0302
 FAX 06-6315-1183

※ご記入いただいた個人情報およびセミナー参加申込書欄の記載内容について、利用目的は次のとおりといたします。

- ①本セミナーの実施・運営
- ②セミナー等のご案内のためのダイレクトメールの発送等(任意)

※当該個人情報は、主催者以外の第三者へは提供致しません。また当該個人情報の取扱いを委託することはありません。

②の利用目的の同意につきましては、任意ですので、同意されない方は次の口にしつけてください。

主催者が②の利用目的で利用することに同意しません

【ご参加の際の注意事項】

1. 講演内容や配布資料の知的所有権は講師に帰属します。撮影、録画、複製等をご遠慮ください。
2. 自己の利益につながる営業や集客活動等は禁止します。