



# 訪日外国人集客で売上アップ

～外国語ができない私でも、  
年間1,000人増も夢ではない！～

2017年  
7月3日(月)

14:00～16:30

(定員:先着30名)

《参加費:無料》

会場:県民交流プラザ 和歌山ビッグ愛 201号室  
(和歌山市手平2丁目1-2)

飲食業などのサービス関連業で  
訪日外国人向けの売上を増やしたいという方に  
おすすめの内容です!

- 訪日外国人誘客の際の注意点を知りたい!
- 外国語は苦手だが  
言語対応を工夫し受け入れたい!
- 訪日外国人に自社の魅力をアピールしたい!

## ◆セミナー概要

少子化や国内需要が低迷するなか、2015年の訪日外国人は19百万人を超え、インバウンド市場が急激に拡大してきています。

安定的な訪日外国人の誘客を行うためには、国ごとに異なる市場の状況や、ニーズなどの専門的な情報を知り、対応していくことが必要となります。

これから具体的に何をすべきか、本セミナーでは、効果的な訪日外国人の集客方法と具体的な事例紹介を交え、実践的なノウハウを学んでいただけます。

(プログラム内容は裏面をご覧ください。)

## 【講師紹介】

### 【講師プロフィール】



旅行会社にて訪日旅行市場のマーケティング、宿泊施設の販促等に5年半携わった経験や大手テーマパークでのアルバイトを含め、観光業・サービス業に約20年間従事。世界一の観光大国フランスに2年間留学し、エセック経済商科大学院大学にて国際ホテル経営学修士(MBA)を取得。


現在は、主に観光業・サービス業の中小規模事業者を対象にマーケティング戦略や外国人対応等の支援を行う。

井上 朋子(イノウエ トモコ)氏  
中小企業診断士、フードツーリズム・コンサルタント、日英翻訳家

【プログラム内容】

【Ⅰ】 セミナー:講師 井上朋子氏 14:10-15:40	
1 訪日外国人市場の可能性	2 訪日外国人を取り込むために
(1) 訪日外国人市場の現状	(1) 訪日外国人が求めること
(2) 訪日外国人市場の見通しと増加が与える影響	(2) 有効な誘客方法とはなにか
【Ⅱ】 情報提供 15:50-16:25	
1 和歌山県の取組について	

【申込方法】

FAX  073-432-3411

※番号にお間違えがないようご注意ください。

★ 経営課題解決セミナー 7/3(月)	※ 申込締め切り 6/28(水)
---------------------	------------------

※定員になりしだい、お申込みを締め切らせていただきます。定員を越えた場合のみ、お電話でご連絡を申し上げます。  
 当方から連絡がない場合、申込受付は完了しておりますので、直接会場までご来場ください。

		申込日	年	月	日
(ふりがな) ご氏名	生年月日:大・昭・平	年	月	日	性別 男・女
ご住所	〒				
(営業所) (携帯)	-	-	業歴	年	生衛組合への加入 有・無
E-mail	@	業種			
今回のセミナーを何でお知りになりましたか？ <input type="checkbox"/> 日本公庫の窓口(チラシ) <input type="checkbox"/> メールマガジン <input type="checkbox"/> 生活衛生営業指導センター等 <input type="checkbox"/> 税理士・中小企業診断士等 <input type="checkbox"/> 商工会議所等 <input type="checkbox"/> 新聞・雑誌 <input type="checkbox"/> DM <input type="checkbox"/> ホームページ(ネットで検索) <input type="checkbox"/> 知人・友人 <input type="checkbox"/> その他( )					

セミナー会場

**県民交流プラザ  
 和歌山ビッグ愛 201 号室  
 (和歌山市手平2丁目 1-2)**

＜お問い合わせ先＞

日本政策金融公庫 和歌山支店 国民生活事業  
 和歌山県和歌山市十二番丁 58 番地  
 TEL 073-422-3151 FAX 073-432-3411  
 URL:<http://www.jfc.go.jp/> 担当 中山、横尾

※ご記載いただきましたお客様の情報は、次の利用目的のみに使用させていただきます。

- ①本セミナーの実施、運営
- ②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供