

2022年5月19日
株式会社日本政策金融公庫

**令和3年度「事業承継マッチング支援」実績が増加
～前年度実績から申込実績8倍超、引き合わせ実績が5倍超に～**

日本政策金融公庫（略称：日本公庫）国民生活事業の「事業承継マッチング支援」の令和3年度の申込実績は、3,178件（前年度比845%）となりました。これに伴い、譲渡希望者と譲受希望者との引き合わせ件数も245件（同533%）と増加しました。

「事業承継マッチング支援」とは、後継者不在等の小規模事業者の方と事業の譲受を希望する方を引き合わせ、第三者承継を支援する取組みです。

令和3年度は全国規模での取組みが本格化したことに加え、経営者の高齢化や新型コロナウイルス感染症の影響等により、後継者不在等の小規模事業者の方からの譲渡希望に関するご相談が増えました。

他方、コロナ禍を乗り越えるために新分野進出や事業転換等を検討される方や、事業を受け継いでの創業（継ぐスタ）を希望される方からの譲受希望に関するご相談も増えました。

日本公庫では、地域で必要とされる事業を次代につなぐため、引き続き、全国152支店のネットワークを活かし、事業承継・引継ぎ支援センター等の外部機関と連携しながら、事業者の皆さまの事業承継支援に、積極的に取り組んでまいります。

＜事業承継マッチング支援の実績＞

（単位：件）

		令和元年度	令和2年度	令和3年度	累計
申込	譲渡希望	93	70	1,035	1,198
	譲受希望	238 (72)	306 (119)	2,143 (362)	2,687 (553)
	合計	331	376	3,178	3,885
引き合わせ		32	46	245	323

（注）1 本取組は、令和元年度に主に東京都内で試行的に開始し、令和2年度に全国展開

2 譲受希望欄の（ ）内は、創業希望者からの登録件数

(参考1) 事業承継マッチング支援の成約事例

譲渡企業名	有限会社 ファーストステップ	業種	酒類販売業
所在地	東京都大田区	年商	約8百万円
ニーズの概要	後継者不在であったが、常連客や自身が築いた酒蔵とのネットワーク等を途絶えさせたくないとの思いから、第三者承継を希望		
成約までの経緯	<ul style="list-style-type: none"> 譲渡企業は、幹線道路沿いに立地し、夫婦二人で営んできた小さな酒屋。豊富なオーストラリア産のワインや、流通量が極僅かな地方蔵元の日本酒等、経営者が自らの舌を頼りに選んだ商品が所狭しと並ぶ。 当店を受け継いだのは、勤務先でワイン販売に20年以上携わり、ソムリエの資格を持つほどのワインマニアの山本氏。経験を活かして独立を検討。 日本公庫が「事業承継マッチング支援」を通じて両者を引き合わせ、第三者承継による創業（継ぐスタ）が実現した。 		

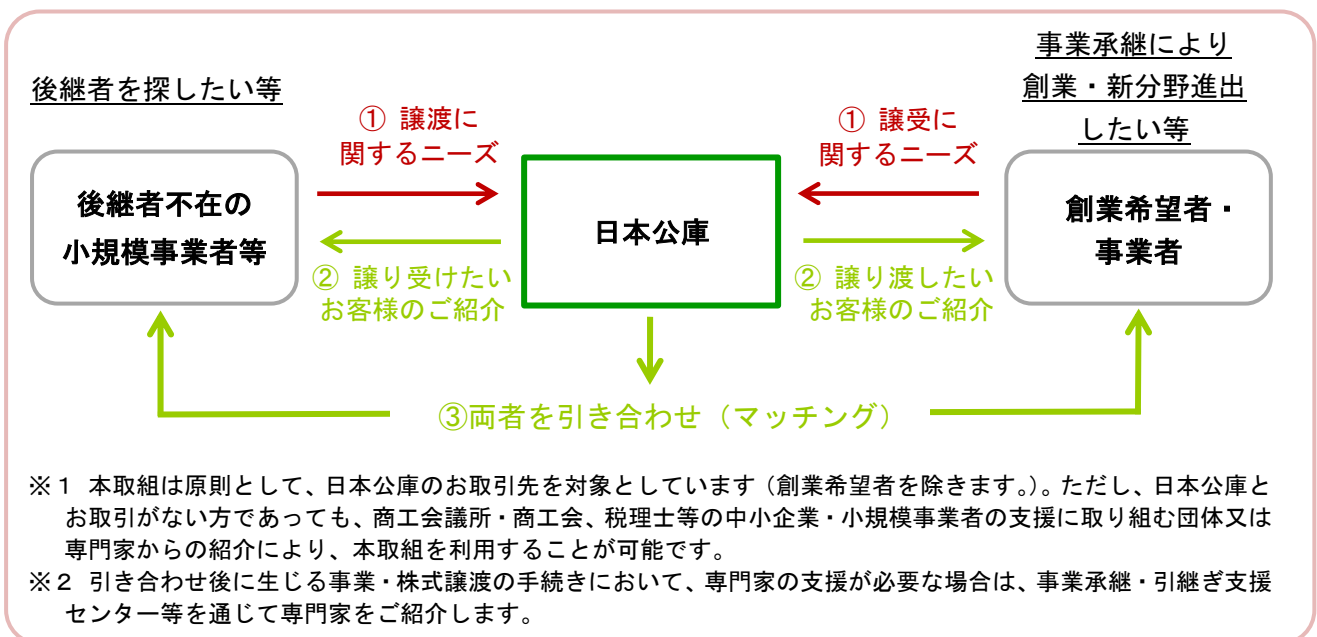


<譲受側山本氏（写真左）、譲渡側石垣氏（写真右）>



<ワイン等の商品>

(参考2) 「事業承継マッチング支援」の概要



「事業承継マッチング支援」利用についての詳細は、日本公庫ホームページをご覧ください。

ホームページリンク：<https://www.jfc.go.jp/n/finance/jigyosyokei/matching/index.html>