

中小企業の景況は、持ち直しの動きがみられる

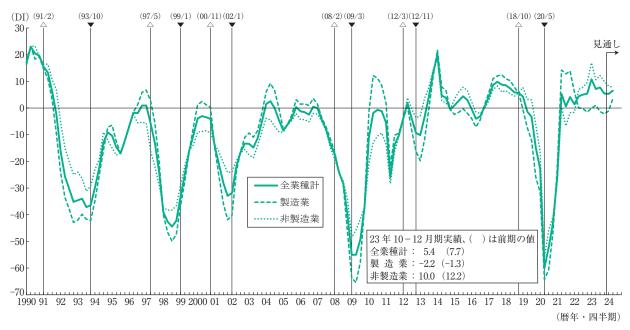
「全国中小企業動向調査(中小企業編)」結果概要 (2023年10-12月期実績、2024年1-3月期および4-6月期見通し)

当研究所ではお取引先のご協力を得て、2023年12月中旬に「全国中小企業動向調査(中小企業編)」を実施しました(調査対象12,567社、有効回答企業数4,978社、回答率39.6%)。 今期の業況判断 DI は、前期から2.3ポイント低下し、5.4となりました。来期は横ばいで推移し、来々期は上昇する見通しです。中小企業の景況は、持ち直しの動きがみられます。

業況判断 DI は 11 期連続でプラス水準

今期(2023年10-12月期)の業況判断 DI(全業種計)は、前期(2023年7-9月期)から 2.3 ポイント低下し、5.4 となりました(図-1)。低下したものの、2021年4-6月期から 11 期連続でプラス水準を維持しています。製造業は、前期からマイナス幅が 0.9 ポイント拡大し、-2.2 となりました。非製造業は、同じく 2.2 ポイント低下し、10.0 となりました。全業種計の先行きをみると、来期(2024年 1-3 月期)はほぼ横ばいの 5.3、来々期(2024年 4-6 月期)は上昇して 6.5 となる見通しです。DI は高い水準を維持できており、中小企業の景況は、持ち直しの動きがみられます。

図-1 業況判断 DI の推移(前年同期比で「好転」した企業割合-「悪化」した企業割合、季節調整値)



資料:日本政策金融公庫総合研究所「全国中小企業動向調査(中小企業編)」(以下同じ)

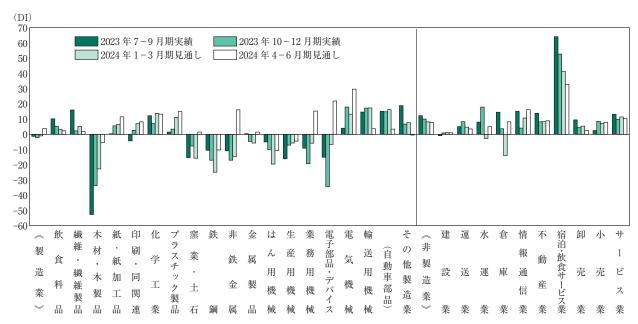
(注) △は景気の山、▼は景気の谷を示す (図-4~6も同じ)。

業種によって DI の水準に差

細かい業種に分けて業況判断 DI をみていきましょう。まず、製造業の内訳をみると、今期は 18 業種中 9 業種でプラス水準となりました(図 - 2)。家電販売額の増加を受けて、電気機械の水準が比較的高くなっています。また、半導体など部品不足の緩和が進み、輸送用機械も堅調です。一方、コロナ禍で積み増した在庫調整が続く電子部品・デバイスや、建築コストの上昇を受け住宅需要が停滞している木材・木製品は、大きなマイナスとなっています。

非製造業は、前期唯一マイナスであった建設業がプラスに転じ、10業種のすべてでプラス水準となりました。前期より勢いは弱まりましたが、宿泊・飲食サービス業は好調な様子です。建設業はプラスに転じたものの、小幅な改善にとどまりました。公共工事などの受注は堅調ですが、資材価格の高騰や人手不足による労務費の増加を理由に、低採算の工事が増えているようです。

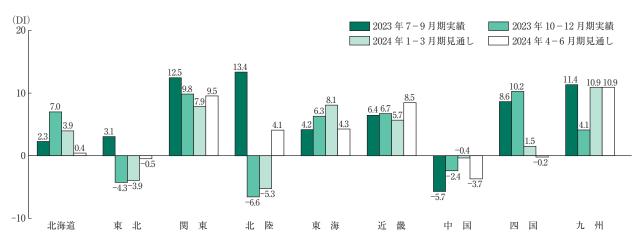
図-2 業種別業況判断 DI の推移(前年同期比で「好転」した企業割合-「悪化」した企業割合、季節調整値)



5 地域で業況判断 DI が前期から上昇

地域別に業況判断 DI を確認しましょう。今期は北海道、東海、近畿、中国、四国の5地域で上昇しました(図-3)。水準が最も高いのが四国(10.2)で、最も低いのは北陸(-6.6)となりました。来期は東北、北陸、東海、中国、九州の5地域で上昇する見通しです。

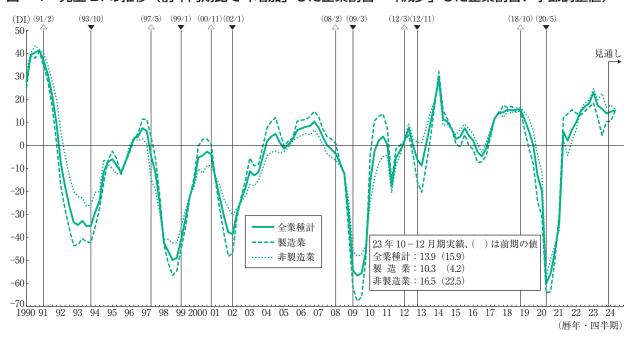
図-3 地域別業況判断 DI の推移(前年同期比で「好転」した企業割合-「悪化」した企業割合、季節調整値)



売上 DI は高水準を維持

今期の売上 DI(全業種計)は、前期から 2.0 ポイント低下し、13.9 となりました(図 - 4)。低下したものの、二桁のプラス水準をキープしています。内需の持ち直しやインバウンドの増加により、飲食料品や繊維・繊維製品などで売り上げが増えているようです。来期は 14.6、来々期は 15.2 と、徐々に上向いていく見通しとなりました。

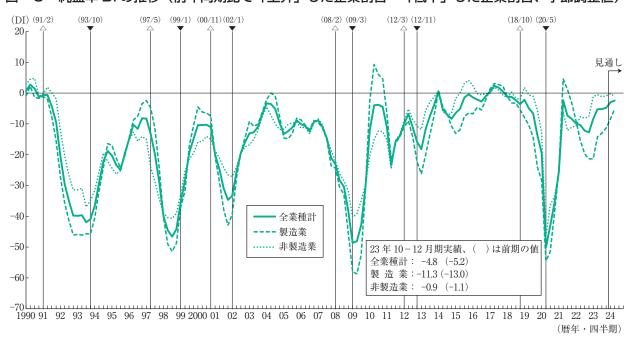
図-4 売上 DI の推移(前年同期比で「増加」した企業割合-「減少」した企業割合、季節調整値)



純益率 DI はマイナス幅が縮小

今期の純益率 DI(全業種計)は、前期からマイナス幅が 0.4 ポイント縮小し、-4.8 となりました(図 -5)。価格転嫁の裾野が広がり、中小企業の利益率は緩やかな回復基調が続きます。今後の見通しは、来期は -3.0、来々期は -2.4 と、マイナス幅がさらに縮小しています。

図-5 純益率 DI の推移(前年同期比で「上昇」した企業割合-「低下」した企業割合、季節調整値)



販売価格 DI は横ばいの動き、仕入価格は前期から低下

今期の販売価格 DI は前期からほぼ横ばいで推移し、44.9 となりました。価格転嫁の動きが続いているようです。一方、仕入価格 DI は、前期から 0.6 ポイント低下し、78.2 となりました(図 – 6)。水準は依然として高いですが、低下傾向が続いています。原材料の価格上昇が落ち着いてきている状況がうかがえます。来期、来々期は、販売価格 DI、仕入価格 DI ともに低下する見通しとなりました。

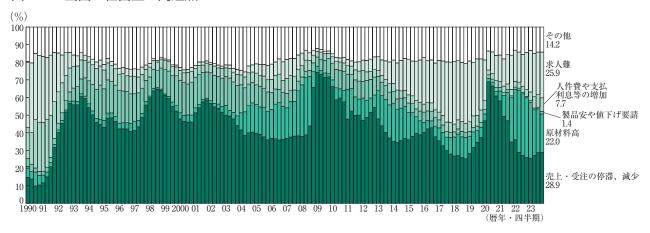
図-6 販売価格 DI と仕入価格 DI の推移(いずれも前年同期比で「上昇」した企業割合-「低下」した企業割合、原数値)



「求人難」の回答割合が上昇

経営上の問題点で最も回答が多かったのは、「売上・受注の停滞、減少」(28.9%)でした(図-7)。「求人難」は25.9%と前期から上昇し、「原材料高」(22.0%)抜いて第2位となりました。仕入価格の上昇が一服し、中小企業の関心は別の課題へと向き始めているようです。調査対象先からは、「人員不足により製造ラインの一部を稼働できず、納期に間に合わない商品が出た」(石けん・合成洗剤製造業)など、人手の確保に苦労している声が寄せられました。このような状況が続くと、従業員の残業時間の増加や売上機会の逸失など、影響はさらに大きくなります。事業を安定して継続するために、今のうちに自社の課題を明確にし、将来に向けた一手を打つ必要があるでしょう。

図-7 当面の経営上の問題点



「中小企業動向トピックス」に関するご意見・ご要望等ございましたら、本支店窓口まで お問い合わせください。

発行:日本政策金融公庫 総合研究所 ~ホームページ https://www.jfc.go.jp/ ~