

## 材定着特集

経営課題として「人材確保」の重要度高まる 〜人手不足感が調査開始以来、過去最高〜

飲食業、宿泊業における人材確保の課題と対策

■せいえい三つ星リボート "キラリ" と輝く経営事例 (株)夢とありがとう/(有)ヌーベル美容室





## 「生活衛生改善貸付」 とは?

- 従業員が5人(旅館業および興行場営業は20人)以下の生活衛生関係営業者の方にご利用いただける無担保・無保証人の融資制度です。
- ご利用にあたっては、一定の要件を 満たした上で、生活衛生同業組合等 の長の推薦を受けることが必要とな ります。

## ご融資額

2,000万円以内

ご返済期間 (うち据置期間) 設備資金: 1 0 年以内 (2年以内)

\_\_\_\_\_\_ 利率 (注) 7年以内(1年以内)

担保・保証人

特別利率F

運転資金:

**不要**(法人の代表者保証も不要)

(注) 利率は、日本公庫のホームページの金利情報 [国民生活事業主要利率一覧表] からご確認いただけます。

ご相談は、生活衛生同業組合、生活衛生営業指導センターまたは日本公庫 国民生活事業の窓口までお気軽にどうぞ。 なお、審査の結果、お客さまのご希望に沿えないことがあります。



## 日本政策金融公庫

国民生活事業

https://www.jfc.go.jp/

## 事業資金相談ダイヤル

(行こうよ! 公庫)

※電話番号のお掛け間違いにご注意ください。

(受付時間:平日9時~19時[国民生活事業])

## 倍率は、 て 0 況 聞報道等で目にする機会が増えていま になっていることが見て取れます。 業が多いことを表します。こうした調 人倍率に関する調査 から で、 (平均) によると、 厚生労働省が実施している有効求 Ę 1を上回れば人を探している企 14ポイント上昇しました。この 求人数を求職者数で割ったも は 1 ・ 「人手不足」 平成29年の有効求人倍 50倍で、 (一般職業紹介状 の傾向が顕 前年に比 著

足 足 業者の過不足感からみていくと、 する調査結果」からみていきましょう。 た しょうか。 まず、生衛業者の方が感じている従 で 「生活衛生関係営業の雇用動向に関 は、 がどのように影響しているの 生 日本政策金融公庫が実施 一衛業界においては 「人手不

最近、

「人手不足」という言葉を新

始以 回 ŋ 来過去最高となりまし 2 08年の調査 開

た

査

生活衛生関係営業の 雇用動向に関する

郵送調査

3,290 企業

クリ-8.5%

生衛業

n=3,079

理容業 13.4%

2017年12月上旬

3,079 企業 (93.6%)

ニング業

飲食業 45.7%

食肉· 食鳥肉販売業 4.9% 氷雪販売業 1.8%

調査結果

調査概要

調査時点

調査方法

調査対象

回答企業

公衆浴場業

旅館業 5.6% 映画館

3.6% ホテル・

> と前年調査を11ポイント上 (図表1)。 の回答割合が39・9%

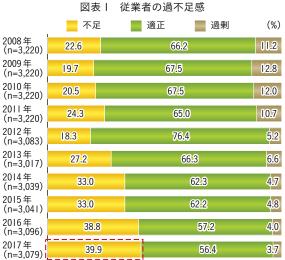
> > たところ、 手不足による経営悪化への影響を尋ね (図表2) 割合が71 「不足」 「影響がある」 5%と7割を超えました と回答した方に、 と答えた方 人

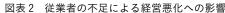
> > > 影

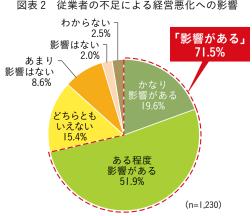
ても「人手不足」 こうした結果から、 による経営 生 衛 業界に 0 お

11

12.8 5.2 6.6 4.7 4.8 4.0







※従業者の過不足感について「不足」と回答した 企業に尋ねたもの。

うかがえます。 対応の重要度が増してきていることが 響 本号では、「人材確保」をメインテー 「人材確保」という経営課題への が 大きくなってお ŋ 裏を返 す

紹介していきます。 トをあてながら、 マとし、特に「人材の定着」にスポ -バイス、 特徴的な企業事例などをご 専門家による経営ア

F

## 1

# 人材確保の課題と対策飲食業、宿泊業における

ントを整理する。 や人材確保が好調な企業の取り組みなどから、人材を確保するポイ 強い企業が多い。ここでは、両業界で就業経験がある方の離職理由 飲食業、宿泊業は成長産業として期待される一方、人材不足感が

## 業界特性

両業界に共通するのは、"楽しみ" を提供するサービス業であるということ。「ちょっと休みたいなぁ。リフレッシュしたい」等、一般の方々が寛ぎたい時間帯や休みたい土日、ゆっくりしたい年末年始・夏休み等の休日や休息時間の "楽しみ"を提供する仕事、ということである。そのため、年中無休の営業形態も多く、早朝や深夜も含めた時間帯の勤務が常態になっているこ

こりには、こうが、おけたことをもある。さらに宿泊業においては、与えている可能性は否めない。与えている可能性は否めない。

大切なことではあるが、お客様一人ひとりへの『おもてなし』を大切にするあまり、働き手一人ひとりへ過重な負荷は生まれていないだろうか?また、「今までのやり方」「○○は当たりた、「今までのやり方」「○○は当たりと比較した場合、特異な働き方としてと比較した場合、特異な働き方として求職者の目に映っているものはないだろうか?

# = 人材確保を考える上

〜定着促進の重要性の

背景を知る~

の産業、 る。 減による労働力人口の減少、 る。 ピックが終わったら人材不足は解消す が余剰になるのではないか、オリン あれば、景気が変動したらどこかで人 年層の大幅な減少が大きく影響してい 新規採用の難易度は上がり続けてい 近ではさほど聞かれなくなった。実際 るのではないかとの声もあったが、 人材不足感は強まっている。数年前で 飲食業、 採用対象となる新規求職者が今後 その背景には、 地域、従業員規模においても 宿泊業に関わらず、 少子高齢化、 中でも若 いずれ



宇佐川 邦子

㈱リクルートジョブズ ジョブズリサーチセンター センター長

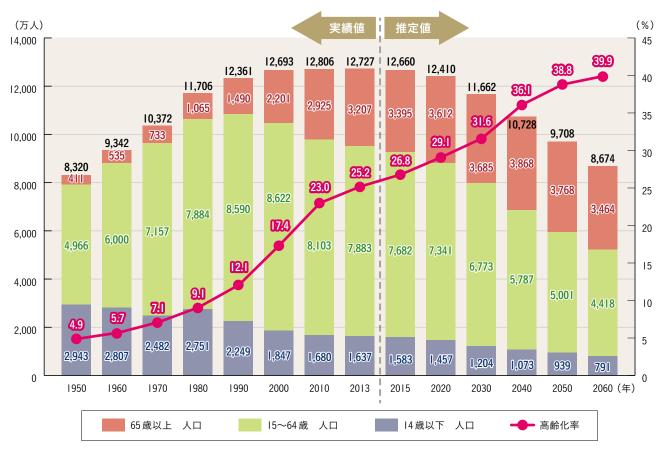
リクルートグループ入社後、一貫して求人 領域を担当。2014年4月より現職。 各々の業界の特色を踏まえ、求人・採用活動、人材育成・定着、さらに定着促進のための従業員満足のメカニズム等、「雇用に 関する課題とその解決に向けた新たな取り組み」をテーマに講演・提言を行う。

も減少していく傾向は人口推計からみても容易に想像できる(図表1参照) このような状況においては、採用強 にも注力する必要がある。むしろ、 促進にも注力する必要がある。むしろ、 既存従業員の早期戦力化を図り、更な 既存従業員の早期戦力化を図り、更な 既存従業員の早期戦力化を図り、更な のる活躍を推進する施策を講じることの る活躍を推進する施策を講じることの るが、人材不足を解消し、企業の継続 的成長につながる可能性が高いのでは ないか。

# ~働き手の状況を知る~ での第二ステップとして

負荷」のカテゴリであった。この調査したところ、上位は「給与」と「労働弊社で〝飲食業の離職理由〟を調査

図表 |: 日本の人口(年齢別) と高齢化率の推移



出典: 2010 年までは国勢調査、2013 年は人口推計 12 月 | 日確定値、2015 年以降は国立社会保障・人口問題研究所 「日本の将来推計人口 (2012年 | 月推計)」の出生中位・死亡中位仮定による推計結果



で給与も上がりそうにない」「店長に 0 方に行ったインタビュ 1 K

がもたない」「数年後も同じ仕事内容 離職している傾向がみられる 後も給与が上がりそうにないと思って 結果からは、 |照)。 「仕事は好きだが年をとると体力 また、 キツイ仕事で低賃金、 飲食業を離職 L た 20 図 お 表 2 11 て 代 今

供も欲しいので辞めた」などの家庭と なったら責任が重くなり帰れない。 両立がイメージできないといった声 2大離職要因の 0) において、 キャリアアップが見えない等の 不安の声などがあがっ まず解消したい 「給与」 と た。 「労働 0) 子 は

労働負荷」 の削減であろう。 一労働 負

という回答の割合が、 精神的負荷があるが、 結果でも「残業が多 になることが多い。 (図表2参照) 仕 少なさが直接的な原 労働時間の長さや休 率程度になっ 回答項目の 体力的にきつい 事量が多い には、 休日が少ないから 身体的負荷と 「仕事内 ・から」 7 から 11 調 11 لح 共 る か 査 因  $\mathbf{H}$ 容 上

を崩しては続けることは

仕事が好きでも、

体

調

できない。まずは長時

間

日を取得できる環境づ

が第一歩となろう。

ま

労働を削減し、

適切な休

結婚や出産育児と両

図表 2:飲食(居酒屋)業界の離職理由(複数回答)

【離職者】Q. あなたが以前「居酒屋の仕事」を離職した理由はどのような理由からですか? (非常にあてはまる・ややあてはまる計)

							()1 113 10 0.		離職者
6	0.0 50.0	40.0	30.0	20.0	10.0	0.0(%)		上位 5 項目	n= 100
						仕事内	容が体力	的にきついから	33.0
労働負荷						仕事量	が多いか	6	32.0
						休日が	少ないか	6	31.0
						残業が	多いから		30.0
						勤務時	間が長い	から	28.0
							荷が高く に負担が	、 大きいため	25.0
						交通の	便が悪い	から	14.0
	2 7	2 大離職要因					通勤時間が長いから		
							多いから		5.0
給								がらない、 なさそうなため	36.0
与						給与、	報酬が低	いから	35.0
職						会社の	経営方針	に不満を感じているかり	ò 26.0
						成果、	能力が正	当に評価されないから	22.0
務内						仕事内	容が面白	くないから	20.0
容						仕事の	責任が重	いから	18.0
評						望む立	場、役職	に就けないから	16.0
価						社会に	貢献して	いる実感がないから	10.0
						仕事の	裁量が小	さいから	9.0
経						免許、	資格を活	かせないから	22.0
<b>験</b>						自分が	成長して	いる実感がないから	20.0
成								知識を活かせないから	19.0
長						スキル ないか		知識を身につけられ	18.0
						不安定	な就業形	態だから	24.0
安定						会社、	事業の将	来に不安を感じるから	24.0
性						不安定	な産業だ	から	24.0
			<u> </u>					態(歩合制など)だかり	ò 21.0
他の優先事項								ものがあるため	26.0
						10.127		仕事をみつけたから	19.0
							卒業する		14.0
							不安があ <u></u> 事をすす	るため  められたから	12.0
						(友人、	知人など	<u>=")</u>	9.0
					١.		育児のた 		8.0
								護のため	6.0
						結婚す		u.	6.0
							転勤のた		4.0
期							起業のた		2.0
期間限定								仕事だから が終了したため	55.0
								が終了したため  事業縮小、撤退等)	9.0
その他						会任側		事未酮小、	8.0
他						その他			0.0

出典:リクルートジョブズ「【業界別レポート】働く人と職場 2018 - 居酒屋編ー」

みがなさそう」という離職理由に注目 したい。この点に関しては、 ということより、 介護との両立にも非常に有効である。 ことは、 立しながら働ける環境をつくっておく 「給与」については、 女性の就業継続はもとより、 「給与が上がる見込 低くて辞める アルバイ

> ኑ • 従業員の満足度を高めるとともに定着 独自の昇給・昇格基準を設けることで、 格し、それに伴い給与も上がるという、 ジャーまで、いくつかの段階ごとに昇 パートでも入社してからマネー

にも成功している事例がある。

人材確保が好調な企業の共通点は、

気持ちよく交代してくれる等、

「お互

制度の有無に関係なく突発的な欠勤も

等のライフイベントとの両立が可能な 労働時間、 働き続けられる労働条件・環境が整備 柔軟な勤務体系があること。あわせて、 されていること。心身を健全に保てる 休日が確保でき、 出産育児

を是正して成功した事例もある。 ていただき、 いう超時短勤務 または1日の勤務時間が1~3時間と や高齢者の方々に、 11 様 の職場であること。 既存従業員の長時間労働 (「プチ勤務」) 週に1日か2日、 また、 で入っ 女性

60.0

50.0

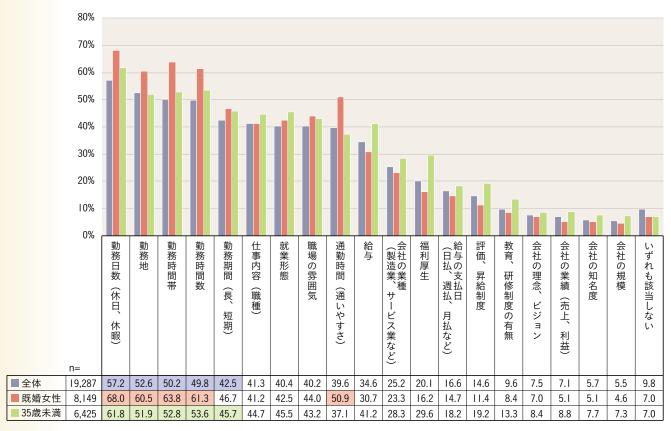
40.0 30.0

20.0

10.0

0.0(%)

図表 3: 今後の仕事を探す時の重要度 < 絶対条件 > (複数回答)



※網かけは各層の上位5項目 出典: リクルートジョブズ「求職者の動向・意識調査 2017 基本調査」

ではないだろうか。 えることも、 キャリアがどのように積めるか」を伝 た結果から、若年層に対し「長期的な 合より高いことが見てとれる。こうし 研修制度の有無」において、全体の割 ている他に、「評価・昇給制度」「教育 若年層は、 項目』を調査したところ、35歳未満の 勤務日数(休日·休暇)」「勤務時間帯 ·勤務時間数」 昨年、弊社で『仕事探しで重視した 「勤務日数 (休日·休暇) 人材確保に向けて効果的 「勤務時間帯」 なお、既婚女性は、 を重視し

IV. のやりがい、将来がイメー 人材確保に向けて、 ジできる仕組みづくりを 仕事

道ではないだろうか。 等により、 リアパスの設計と見える化、評価 の理念や仕事の意義の理解促進、 である。具体的な方法としては、 いくことが、人材の定着につながる近 従業員の成長を一緒に考え、支援して ことを認識してもらう、 いることや自身の成長に紐づいている イメージできる仕組みづくりも効果的 業員が仕事のやりがいを感じ、 人材確保に向けた対策としては、 仕事が社会へ価値を生んで などがある。 将来が キャ 会社 面談 従

②働き続けたいと思える、

将来を期

現すること。

に応じて選択できる勤務体系を実

ずは、 待できる仕組みをつくること。 い時しか働けない」といった負 アプランをつくる。 く、定期的な評価・面談、キャリ イメージを払拭しつつ、仕事の 「仕事がきつそう」「低賃金」「若 新人研修、OJTだけでな ま

3

うことからはじめる。これが人口減少 大きな要因となっている人材不足解 まずは、 図ることも有効。 ンを提示、職場見学で理解促進を 「今までの当たり前」 を疑

で具体的な働き方やキャリアプラ

りがいを正しく伝える。

会社説明



とが分かる(図表3参照)。 「勤務時間数」などを重視しているこ

①働き続けられる柔軟な働き方。 人材確保のポイントは3つ。

長

時間労働の防止、

ライフイベント

生活衛生だより 2018.4 No. 189

ないだろうか

消に向けて、最大の糸口になるのでは





ことで高い定着率を実現しており、

では、「働きがい」をはじめとした経 このお店の他に3店舗を運営する当社 いという思いを込めて設立しました。 展、ひいては地域が元気になってほし 幸せを目指すことを通じて、自社の発

営理念を従業員にしっかり浸透させる

## 株式会社 夢とありがとう

代表取締役: 秋川 俊光 氏

業:平成21年

所:松山市二番町 3-3-I (本店)

ほか3店舗

員:62名(うちアルバイト50名) 従

電 話:089-934-3939 (本店) 三つ星 リポート

"キラリ"と輝く経営事例

Part 1

笑顔と元気な挨拶が飛び交う居酒屋



営業時は大勢の人でにぎわう夢の家本店

ございました!」 笑顔と元気な挨拶が飛び交う活気あ **゙いらっしゃいませ!」「ありがとう** 

地域にあります。このお店を運営する

山市の中心部、

松山城から程近い商業

ふれる居酒屋「夢の家

本店」は、松

旺盛な起業家・秋川俊光さんが、会社 ㈱夢とありがとうは、チャレンジ精神

に関わる全ての人(顧客、従業員)の



:「ここで働けてよか といってもらえるのが何より嬉しいと 語る秋川社長

内侧地区大会

書

(通称:赤本)を毎年作成し

アルバイトを含めた全従業員に

ジョンなどを形にした経営方針 とし込んだ経営理念や中長期ビ

:接客関連のグランプリで四国地区の最優秀賞に輝いた従業員の尾 形さん。秋川さんは、従業員のスキルアップも積極的に支援している

この気づきをきっかけとして、

す。 は押しなべてモチベーションが が多いことに気づいたといいま た経験の中で、 自ら考えて行動できる人 繁盛店の従業員

1

うか。

「働きがい」をわかりやすく示すことで 「自ら考えて行動できる人」を集める

のような取組みを行っているのでしょ

ンターネット上でも「働きたい店舗

として評判になっています。

では、

سلح

どの 職場ではないでしょうか」 そうなれば、それはすばらしい 題解決できる集団ができます。 としてつながることで、上司の こうした人が当社を通じて仲間 のではと考えました。さらに、 できる人を集めることができる とができれば、自ら考えて行動 きがい』をわかりやすく示すこ と思います。逆に言うと、 や同僚から信頼されている』 喜んでもらえて嬉しい』、 条件だけではなく、『お客様に 行動できる人は給与などの勤務 示を仰がずとも自ら考えて問 私の考えでは、 『働きがい』を感じている 自ら考えて 上司

み立て独立資金を貯めました。

がら必死の思いで毎月11万5千円を積

の居酒屋などに勤務し、

経験を積みな

人物となっている大手飲食店経営者

をしていた居酒屋で飲食業の魅力に触

将来の独立を決意。今や立志伝中

秋川さんは、

学生時代にアルバイト

「働きがい」を分かりやすく落 働 きがい ŋ あ 「夢 | ~青年社長が

## 活気あふれるお店に

スキ キル」で15項目を設定するなど た。こうした取組みに加え、 会などイベントを充実させまし バイトの給与体系を「人間の ル 2泊3日の社員旅行や運動 で5項目、 「仕事のス

ジェクト」を立ち上げました。 組みとして「HAPPYプロ 浸透や従業員の成長に資する取 配付しています。 また、 理念の 明

仲間の良いところを褒め合う セミナーへの参加や生産者 を交換する仕組みを作ったり、 のラインの意志疎通を整備。 談を月一回必ず実施するなど縦 合ったり、上司と部下の個人面 なっているかどうかを確認し 言葉にした「ありがとうカード 仕事が経営理念に沿ったものに みとしては、 &社員総会」を開催し、 「褒め訓練」などに取組みまし プロジェクトの具体的な取組 外部研修としては、 従業員同士の横の関係を良 月に1回 仲間への感謝を 日々の 「理念塾 心理学 ま

習得を支援。レクリエーション 家等)訪問など、幅広い知識の 好に保つため、

> がり、 ることが増えるなど口コミで情報が ら以外にも様々な活動を実施した結 「このお店で働きたい」と応募してく 確化し納得性を高めています。 お店に顧客として通っていた人が 高い定着率に繋がっています。

## これからの 「夢とありがとう」

企業」、 ています。 ズを決めて中長期的なビジョンを描 と挑戦で次の時代へ」のように、フレ 乗効果で成長」、2040年に 秋川さん率いる㈱夢とありがとうで 2020年に「地域№1の居酒 2030年に「人と強みの相 革

提供を通じて、 これからも従業員への チャレンジしていく姿勢が必要です。 時代ごとに必要とされる商品・ も幸せになってもらうことを目指して スを提供し続けていけるように、 たいと考えています。ただ、それには らず、総合的な飲食店企業にしていき 「将来的には、 お客様ひいては地域 居酒屋だけにとどま 「働きがい」 常に

始まったばかりです 頑張っていきます\_ 秋川さんの 夢 のチャレンジは



侑ヌーベル美容室のスタッフ。 左から二人目が代表取締役の 西川政代さん



## 有限会社ヌーベル美容室

代表取締役:西川 政代氏

創 業:昭和 46 年

所:大阪府高石市羽衣 I 丁目 21-10 (羽衣店)

が活き活きと活躍しています。

年目の方まで、

幅広い世代のスタッフ

しており、

入社3年目の方から勤続30

ほか丨店舗

しており、

女性のうち2名は仕事と育 女性6名のスタッフが勤務 地域に密着したお店には、

児を両立しています。また、育児中の

スタッフを含め人材がしっかりと定着

男性2名、

街にあり、

営する街ヌーベル美容室。

静かな住宅

大阪府高石市で2店舗の美容室を経

員:8名 従 業

電 話:072-263-9099 (羽衣店) "キラリ"と輝く経営事例

Part 2

ポートなどに取り組んできました」と 備やスタッフのキャリアアップの 店になるのかを考えて、 タッフが働き続けたいと感じられるお が低いと言われてきました。そこで、 界は労働環境が厳しく、 阪の美容室での勤務を経て、 出身。大阪美容専門学校を卒業後、 どうすれば働く環境が改善できて、 してきました。西川さんは、「この業 は子育てをしながら自分のお店を経営 結婚と同時に独立。子供を産んでから 経営者の西川政代さんは、鹿児島県 職場環境の整 人材の定着率 21歳の時

スタッフが活き活きと活躍する

## 柔軟な勤務体制を導入

談を受けたことだったそうです。 スタッフから今後の働き方について相 業制度や短時間勤務制度などを導入し して働ける職場」を目指して、 ています。そのきっかけは、妊娠した 侑ヌーベル美容室では、 「生涯安心 育児休

タッ きる制度で、 とができるように、 育てをしながら働く難しさが分 さんは、 を決めました」と振り返ります。 産後も安心して働いてもらうこ かっていたので、スタッフが出 フが6か月~1年間休業で 児休業制度は、 「自分の経験から、 休業期間中は、 制度の導入 対象のス 子

用保険の育児休

右:お客様もスタッフも笑顔にする西川さん 左上:ゆっくりとくつろぐことができる店内 左下:ヌーベル美容室羽衣店の外観。スタッフの工夫満載の手書きメニュ - 看板が出迎えてくれる 通常 す。 後4時など)す 間 活用していま しています。 制度で、スタッ ることができる 勤務時間を短縮 後 7 時) (午前10時~午 (午前10時~午 う導入にあたっ ージに合わせ |働き方に対応 勤 これらの制度 0) また、短時 務制度は、 ライフス 営業時間 の中で

と話します。

生涯安心し 働 指 3 職場 を 共に成長を続けるお店づ ッフと n ~ < ~スタ

は、

業給付金などを

仕事への お店に人材が定着するため 八材定着につながる **"やりが** 1/3 が

には、職場環境の整備のほかに、

キャリアアップのサポートを通

りましたが、スタッフみんなが 復帰するまでは様々な不安もあ 同じ職場で働くことができるの できあがっていったそうです。 なったことで、スタッフがお互 コミュニケーションが活発に の共有などを通じて職場内での にもつながり、また、予約状況 テムを取り入れました。その結 して仕事に取り組めています いに協力し合える体制が自然に ポートしてくれるので、 この制度を利用したスタッフ 職場全体の勤務時間の短縮 とても嬉しいことでした。 「子供を出産した後も再び 育児中のスタッフだけでな 安心 うにしているそうです。 設けています。 侑ヌーベル美容室では、

ました。 をしていきたいですね」と笑顔で話 サービス向上にもつながっていくと思 響を与えて、 が一緒に成長し続けられるお店づくり います。これからも、スタッフとお がスタッフのモチベーションに良い影 レンジしてみることが大事。 西川さんは、「まずは何事にもチ 結果としてお客様への

じて、 す」と話す西川さん。 感じてもらうことも重要だと思いま スタッフに仕事へのやりがいを

ては、

スタッフが計画的に時間

管理を行えるように、

お客様の

来店時に次回の予約を取るシス

とで、スタッフのやる気を引き出すよ 提案やアイデアを積極的に採用するこ さらに、スタッフからの新メニュー スタッフごとに売上や技術力向上など 社外の美容師との交流会を開いたり 部の研修などに参加してもらったり、 社内での勉強会や店舗経営等を学ぶ外 キャリアアップをサポートするため 成に向けたサポートを行っています。 各店舗の店長が中心となって、目標達 についての個人目標を立ててもらい、 様々なことを学んでもらう機会を 技術面の指導はもちろんのこと、 また、毎年4月には、 スタッフの

その経 ヤ

## トピックス No.1



- ●日本公庫は、国産農産物をテーマとした全国規模の展示商談会、第11回「アグリフード EXPO 大阪 2018」を、2月21日(水)~22日(木)に、ATC アジア太平洋トレードセンター(大阪府大阪市住之江区)において開催しました。
- ●当 EXPO は、食品小売業や商社・卸売業・流通業、外食業、宿泊業(ホテル・旅館)などの方を来場対象としています。今回も多くの商談で賑わいましたので、その様子をご紹介します。

第11回「アグリフード EXPO 大阪 2018」には、全国各地から490の稲作、野菜、果樹、畜産などの農業者や食品加工業者などが出展しました。来場者数は過去最多の15,876名となり、3年連続で1万5千人を超えました。今回は、出展者が商談したいバイヤーを招聘するサービスや、バイヤーがブース訪問を事前に予約できるサービスを新たに開始し、出展者の商談を後押ししました。

来場された方からは、「通常の商談会は加工品を扱っている大手有名企業ばかりが出展していることが多いのですが、アグリフード EXPO は生鮮品を扱っている農家さんや生産者さんと直接お会いできる貴重な機会とさせていただいています」、「全国規模の展示商談会のため、会場の盛況感、出展者数、商材数の多さ等、終始圧倒されました」などの、ご感想をいただきました。

2018年8月には、第13回「アグリフード EXPO 東京 2018」を開催いたします(詳細は下記のとおり)。魅力的な国産の農産物、加工品の商談機会として、生活衛生関係営業の皆さまのご参加をお待ちしております。



## 第 13 回「アグリフード EXPO 東京 2018」開催のご案内

日時:2018年8月22日(水)10:00~17:00

2018年8月23日(木)10:00~16:00

会場:東京ビッグサイト 東4ホール (東京都江東区有明3-10-1)



## クリーンライフビジョン 21 スペシャルセミナーセッション in 大阪 開催

長期間放置品/ウエット表示/土壌汚染

## 参加者多数でクリーニング業界の課題に関心の高さを示す

- ●全国クリーニング生活衛生同業組合連合会(小池広昭会長)は、2月16日(金)にホテルグランヴィア大阪(大阪市北区)で「クリーンライフビジョン21 スペシャルセミナーセッション in 大阪」(以下、CLV21セミナーセッション)を開催しました。
- ●CLV21 セミナーセッションは、クリーニング業界における課題を多くの方に知ってもらい、その課題解決に向けた情報を提供するために初めて開催されたセミナーです。内容は、クリーニング業界で大きな課題となっている、長期間放置品、ウエットクリーニング表示、土壌汚染対策をテーマとして構成し、186名の方にご参加いただきました。多くの参加者が熱心に聴講し、関心の高さが伺えるイベントとなりました。



セミナーはいずれも多数の参加者が聴講した

## 開催概要

日時:平成30年2月16日(金)

場所:ホテルグランヴィア大阪「名庭の間」

(大阪府大阪市北区)

主催:全国クリーニング生活衛生同業組合連合会(全ク連)

後援:厚生労働省、経済産業省、環境省

協力:全国クリーニング協議会 企画:日本クリーニング環境保全センター

参加人数:計 186 名 (第 | 部 8 | 名、第 2 部 | 105 名)

※参加人数は累計

## 第丨部

長期間放置品対策と需要喚起のための ウエット記号表示品の取り扱い

- ①長期間放置品解消検討委員会が考える長期間放置品対策 講師:全ク連 半田裕施次長
- ②需要喚起のためのウエット記号表示品の取扱い 講師:全ク連・クリーニング綜合研究所 小野雅啓所長

## 第2部

クリーニング工場用地の売却成立に必要な土壌対策 ~環境保全全国大会 in 大阪~

①クリーニング工場用地と土壌汚染対策 講師:ランドソリューション株式会社

橋本正憲技術主幹 ②クリーニング工場における土壌汚染対策の最新事例

講師:株式会社アイ・エス・ソリューション

市川浩一課長

## 第1部

長期間放置品対策と需要喚起のための ウエット記号表示品の取り扱い

第1部では、クリーニングの仕上り予定日を過ぎても利用者が引取りに来ない「長期間放置品」への対策と、平成28年12月に施行した取扱い表示(JISL0001)で設けられた「ウエットクリーニング記号」が付いた衣類の適切な取扱いについてのセミナーを行いました。

## 第2部

クリーニング工場用地の売却成立に必要な土壌対策 ~環境保全全国大会 in 大阪~

第2部は、土壌汚染対策について土壌汚染対策法(以下、土対法)に基づく指定調査機関が2つのセミナーを行いました。 土対法に指定される特定有害物質として、クリーニングで主に関係するのは、テトラクロロエチレン(パークロロエチレン)です。その溶剤を使用している、あるいは過去に使用していた施設について、各セミナーでは土対法に基づいた調査・対策の流れを確認しました。

その上で、施設の廃止時にはその後の使用目的を踏まえて 調査の必要性を判断し、調査で汚染が見つかった場合は必ず 浄化対策が必要であることや、対策を行う目的(売買や居住 などの使途)を明確にして最適な工法を選択し、調査・浄化 後にはそれに応じた土地利用が大切であることなどが説明さ れました。

## CLV21-2018 東京展示会のご案内

全ク連では、本年 II 月 29 日 (木) から 3 日間、東京ビッグサイトでクリーニングの総合展示会を開催いたします。

クリーニングに関する機械・資材・情報サービスなど、業界の最先端 を行く企業が多数出展します。皆様のご参加をお待ちしております。

クリーンライフビジョン 21-2018 東京国際クリーニング総合展示会 一第 56 回全日本クリーニング研究大会・機械資材展示会

会 期:2018年11月29日(木)~12月1日(土)

会場:東京ビッグサイト 東4・5ホール 〒 135-0063 東京都江東区有明 3-10-1

主 催:全国クリーニング生活衛生同業組合連合会

http://www.zenkuren.or.jp





最近は、全国各地域の女将さんが、

ム」作りを目指しています。



上: 笑顔で迎えてくれる若女将の原のどかさん

下:新鮮な地元の魚介類を提供

ですね。 内などのネッ ŋ 増えると嬉し 域の方の笑顔 ワークとしっか 山県内や白浜町 連 お客様と地 携して

いでしょうか。 と旅行を楽しんでいただけるのではな を教えてもらうことができれば、 いものなど、その地域ならではの情報 スポット、その季節に食べたらおいし までの距離感や交通手段、 時に、宿泊先の女将さんから、 などの不安もあると思います。そんな 報が少なく「十分に楽しめるだろうか」 らない土地に旅行をすること ワクワクすると同時に、 おすすめの 行き先 もつ 情

す。

おんせん民宿望海

住 所:和歌山県西牟婁郡 白浜町 2324-2 話:0739-42-2673

U R L: http://boukai.jp/new/ 営業時間:10:00~21:00 定 休 日:不定休

和歌山県の白浜温泉にある「望 海」。その名前のとおり海が一 望でき、源泉かけ流しの温泉や 地元で獲れた新鮮な食材などを 楽しむことができる。



行ができる「人に会いに行く旅システ 思います。このように、知らない土地 さまに安心して楽しんでいただけると うになれば、これから旅行をされる皆 この○○おいしいで~!ここの女将さ SNS等を通じて繋がっている時代で でも知っている人がいれば安心して旅 で♪」などと、お互いを紹介できるよ んも知り合いやから行くなら連絡する その実現に向けて、全国の女将ネッ 各地域の女将さんが連携して、「こ トワーク、 和歌

## 10年後、そしてさらにその先、 あなたとお店は どうなっているでしょうか?

もう引退している だろうけど、 子どもが引継ぐ 予定もないし、 お店は閉めるのかな…





商売が忙しいし、 そんなこと考えた こともないな。 従業員はいるけど、 引継ぎの話はした ことないし…



そんな あなたに…

## 未来のあなた・ 未来のお店

## 事業引継ぎの可能性 発見ガイド

(飲食店など生活衛生関係営業の方向け)

## 本冊子の特徴

- ○「事業引継ぎの可能性を見つけていただく」ことを目指して作った小冊子です。
- **見開き2ページで1つのテーマをわかりやすく解説しています。**
- B5サイズ全18ページで気軽に読めます。
- 第三者に事業を引継いだ事例を2つご紹介しています。



## 本冊子をご希望の方はコチラ(無料)

日本政策金融公庫 国民生活事業本部 生活衛生融資部 生活衛生情報支援グループ TEL. 03-3270-1653 ※最寄りの支店でも配布しています。



日本政策金融公庫

国民生活事業

https://www.jfc.go.jp/

特集

・本誌掲載の記事、写真、イラストなどの無断転用・転載はお断りします。TEL. 03-3270-1653 FAX. 03-3270-7650 https://www.jfc.go.jp/発行所:株式会社 日本政策金融公庫 国民生活事業本部 生活衛生融資部生活事業本部 生活衛生融資部

