

2 0 2 5 年 1 1 月 2 5 日 株式会社日本政策金融公庫 総 合 研 究 所

# 全国小企業月次動向調査(2025年10月実績、11月見通し)

[概況] 小企業の売上 DI(10 月実績)は、マイナス幅が縮小

#### 1 売上

2025 年 10 月の売上 DI は、9 月(▲4.5)からマイナス幅が 3.4 ポイント縮小し、<u>▲1.1</u>となった。11 月は▲3.9 と、10 月に比べマイナス幅が 2.8 ポイント拡大する見通しとなっている。

業種別にみると、製造業 ( $\blacktriangle$ 7.1→ $\blacktriangle$ 9.2)ではマイナス幅が拡大した一方、非製造業( $\blacktriangle$ 4.1→ $\blacktriangle$ 0.1)ではマイナス幅が縮小した。11 月は、製造業では $\blacktriangle$ 6.8 とマイナス幅が縮小する一方、非製造業では $\blacktriangle$ 3.6 とマイナス幅が拡大する見通しとなっている。

#### 2 採算

2025 年 10 月の採算 DI は、9 月(▲2.5)から 5.6 ポイント上昇し、3.1 となった。11 月は▲0.5 と、低下する見通しとなっている。

#### 3 価格

最近半年間で販売価格を「引き上げた」と回答した企業割合は 43.0%、今後の販売価格を「引き上げる」と回答した企業割合は 48.5%となった。

<調査の要領> 調 査 時 点 2025年11月4日~12日

調 査 対 象 当公庫取引先 1,500 企業(調査対象の企業規模は裏面のとおり)

有効回答企業数 1.278 企業

可 答 率 85.2%

#### くお問い合わせ先>

日本政策金融公庫 総合研究所 小企業研究第二グループ Tel:03-3270-1691(担当:三崎、渡辺)

〒100-0004 東京都千代田区大手町1-9-4 大手町フィナンシャルシティ ノースタワー

#### 調査対象の企業規模

製 造 業(従業者20人未満)

卸 売 業( 同 10人未満)

小 売 業( 同 10人未満)

飲食店(同10人未満)

サービス業 (同 20人未満)

建 設 業(同 20人未満)

運輸業(同20人未満)

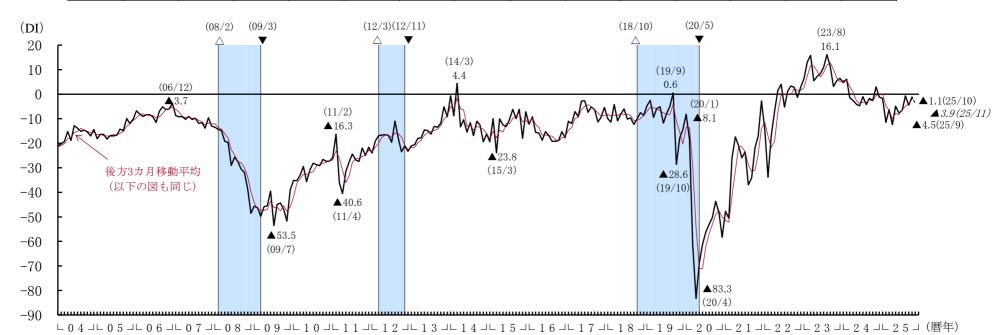
※総務省「経済センサス」における業種および地域構成に合うように、 データにウエイトづけを行っている。

## 1 売上

- 10月の売上DIは、9月( $\triangle$ 4.5)からマイナス幅が3.4ポイント縮小し、 $\triangle$ 1.1となった。11月は $\triangle$ 3.9と、10月に比べマイナス幅が2.8ポイント拡大 する見通しとなっている。
- 業種別にみると、製造業(▲7.1→▲9.2)ではマイナス幅が拡大した一方、非製造業(▲4.1→▲0.1)ではマイナス幅が縮小した。11月は、 製造業では▲6.8とマイナス幅が縮小する一方、非製造業では▲3.6とマイナス幅が拡大する見通しとなっている。
  非製造業では、卸売業とサービス業を除くすべての業種で上昇した。11月は、卸売業と飲食店、サービス業で低下する見通しとなっている。

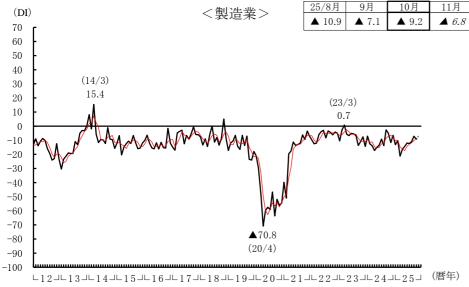
## 売上DIの推移(全業種計、季節調整値)

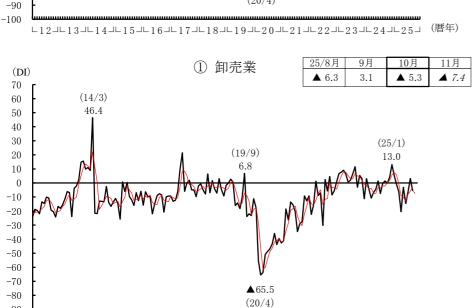
	2024/10月	11月	12月	2025/1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月
実績	<b>▲</b> 2.5	3.0	<b>▲</b> 1.2	<b>▲</b> 1.7	<b>▲</b> 11.5	<b>▲</b> 6.3	<b>▲</b> 12.3	<b>▲</b> 4.9	<b>▲</b> 7.6	<b>▲</b> 6.5	▲ 0.7	<b>▲</b> 4.5	<b>▲</b> 1.1	-
見通し	<b>▲</b> 6.3	<b>▲</b> 12.5	<b>▲</b> 5.5	<b>▲</b> 5.1	<b>▲</b> 5.7	<b>▲</b> 4.4	<b>▲</b> 9.7	<b>▲</b> 15.6	<b>▲</b> 10.2	<b>▲</b> 11.7	<b>▲</b> 6.8	<b>▲</b> 6.3	▲ 0.1	<b>▲</b> 3.9



- (注) 1 売上DIは前年同月比で「増加」企業割合-「減少」企業割合。
  - 2 ――――は実績、 -------は見通し。斜体は見通しの値を示す。△は景気の山、▼は景気の谷、シャドー部分は景気後退期を示す(図-3も同じ)。

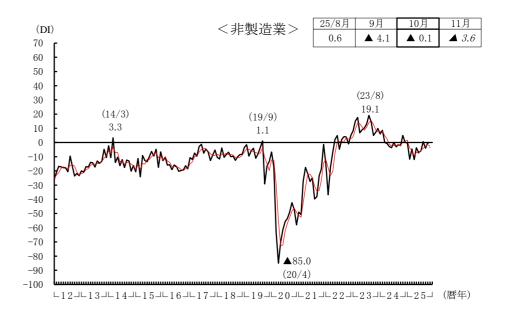
## 図-2 業種別売上DIの推移(季節調整値)

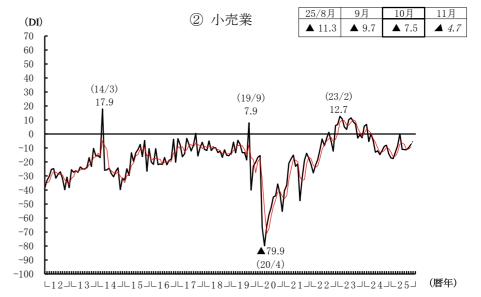


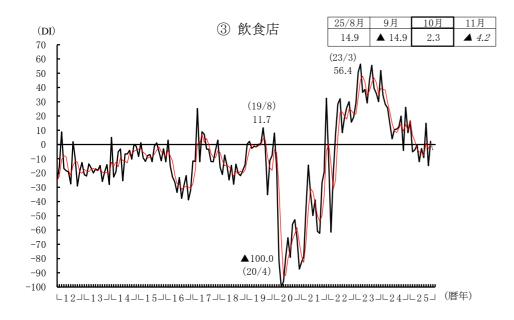


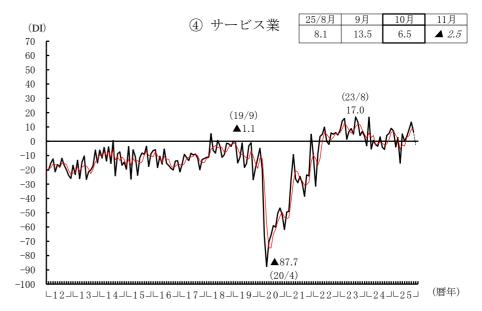
-90

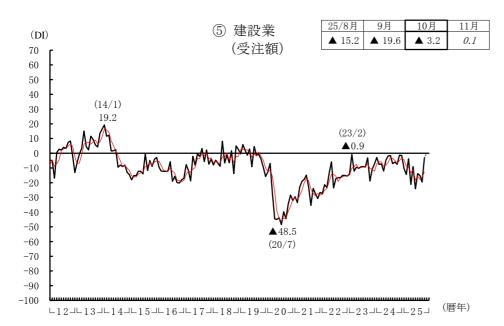
-100

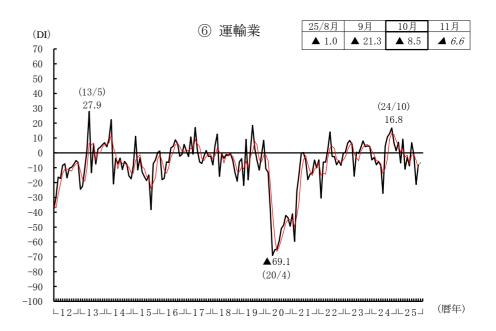












## 表 業種別売上DIの推移(季節調整値)

(見通し)

			1	Ī I															(兄囲し)	
	2024年 5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	2025年 1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	
製造業	<b>▲</b> 15.0	<b>▲</b> 13.6	<b>▲</b> 9.2	<b>▲</b> 13.8	<b>▲</b> 2.6	<b>▲</b> 5.0	<b>▲</b> 11.6	<b>▲</b> 6.5	<b>▲</b> 13.1	<b>▲</b> 10.2	<b>▲</b> 21.3	<b>▲</b> 16.5	<b>▲</b> 14.3	<b>▲</b> 12.0	<b>▲</b> 12.3	<b>▲</b> 10.9	<b>▲</b> 7.1	<b>▲</b> 9.2	<b>▲</b> 6.8	製造業
金属・機械	<b>▲</b> 18.5			<b>▲</b> 17.3			<b>▲</b> 19.3		<b>▲</b> 18.4		▲ 24.7			<b>▲</b> 19.0						金属・機械
その他製造		<b>▲</b> 15.8		<b>▲</b> 10.4					<b>▲</b> 12.1				<b>▲</b> 19.8		<b>▲</b> 10.1		<b>▲</b> 12.0			その他製造
非製造業	<b>▲</b> 2.8	<b>▲</b> 3.7	0.0				5.0		<b>▲</b> 0.3							0.6		<b>▲</b> 0.1		非製造業
①卸売業	<b>▲</b> 6.9	<b>▲</b> 4.6						4.1	13.0											①卸売業
			1.5			1.4				5.3			▲ 20.5							
繊・衣・食	<b>▲</b> 4.2	0.1				1.0		18.7		17.3			▲ 5.3		▲ 10.0					繊・衣・食
機械・建材	<b>▲</b> 7.3	<b>▲</b> 6.4	2.3	▲ 16.4	▲ 0.3	0.6		<b>▲</b> 7.0		0.6				0.7	<b>▲</b> 16.5	▲ 8.1	4.0			機械・建材
②小売業	▲ 5.0	▲ 13.0	<b>▲</b> 12.0	<b>▲</b> 14.7	<b>▲</b> 11.9	▲ 8.7	▲ 8.0	<b>▲</b> 14.2	<b>▲</b> 17.2	<b>▲</b> 17.5	<b>▲</b> 12.9	<b>▲</b> 8.5	0.0	▲ 10.9	<b>▲</b> 11.1	<b>▲</b> 11.3	<b>▲</b> 9.7	<b>▲</b> 7.5	<b>▲</b> 4.7	②小売業
耐久消費財	<b>▲</b> 11.1	<b>▲</b> 13.5	<b>▲</b> 4.2	<b>▲</b> 14.7	<b>▲</b> 21.4	<b>▲</b> 17.7	<b>▲</b> 9.4	▲ 19.2	<b>▲</b> 6.7	<b>▲</b> 10.3	<b>▲</b> 14.6	<b>▲</b> 19.5	<b>▲</b> 14.2	<b>▲</b> 10.9	<b>▲</b> 16.1	<b>▲</b> 4.3	<b>▲</b> 12.2	<b>▲</b> 7.1	<b>▲</b> 13.4	耐久消費財
非耐久消費財	▲ 3.8	<b>▲</b> 12.9	<b>▲</b> 13.5	<b>▲</b> 14.4	<b>▲</b> 9.9	<b>▲</b> 7.6	<b>▲</b> 5.7	<b>▲</b> 14.1	<b>▲</b> 19.4	<b>▲</b> 19.3	<b>▲</b> 12.6	<b>▲</b> 6.2	3.1	<b>▲</b> 11.1	▲ 10.1	<b>▲</b> 12.5	<b>▲</b> 9.1	<b>▲</b> 8.5	<b>▲</b> 5.2	非耐久消費財
③飲食店	3.9	10.5	10.7	12.4	20.0	<b>▲</b> 4.2	26.1	8.3	16.5	<b>▲</b> 5.1	<b>▲</b> 3.7	▲ 0.3	<b>▲</b> 12.1	<b>▲</b> 2.8	<b>▲</b> 9.2	14.9	<b>▲</b> 14.9	2.3	<b>▲</b> 4.2	③飲食店
④サービス業	<b>▲</b> 2.4	<b>▲</b> 3.5	3.1	<b>▲</b> 4.3	<b>▲</b> 5.7	4.0	5.5	9.0	7.4	<b>▲</b> 4.1	2.5	<b>▲</b> 15.3	5.1	▲ 0.1	3.6	8.1	13.5	6.5	<b>▲</b> 2.5	④サービス業
事業所向け	<b>▲</b> 1.5	<b>▲</b> 5.6	12.3	<b>▲</b> 4.8	0.2	<b>▲</b> 10.0	<b>▲</b> 12.4	<b>▲</b> 3.6	<b>▲</b> 5.8	<b>▲</b> 2.4	3.8	<b>▲</b> 4.2	<b>▲</b> 6.8	22.4	<b>▲</b> 10.4	<b>▲</b> 6.2	<b>▲</b> 3.0	<b>▲</b> 0.5	3.2	事業所向け
個人向け	<b>▲</b> 2.7	<b>▲</b> 2.2	1.4	<b>▲</b> 3.9	<b>▲</b> 7.3	8.5	11.2	12.5	10.8	<b>▲</b> 6.2	2.1	<b>▲</b> 18.9	9.8	<b>▲</b> 7.0	10.0	13.7	19.5	8.6	<b>▲</b> 5.2	個人向け
⑤建設業	<b>▲</b> 4.7	<b>▲</b> 1.8	<b>▲</b> 1.5	<b>▲</b> 7.1	<b>▲</b> 6.0	<b>▲</b> 7.5	<b>▲</b> 1.4	<b>▲</b> 1.5	<b>▲</b> 10.3	<b>▲</b> 14.4	<b>▲</b> 3.8	<b>▲</b> 21.1	<b>▲</b> 9.1	<b>▲</b> 24.2	<b>▲</b> 13.8	<b>▲</b> 15.2	<b>▲</b> 19.6	<b>▲</b> 3.2	0.1	⑤建設業
⑥運輸業	<b>▲</b> 8.5	<b>▲</b> 27.3	4.6	10.6	13.1	16.8	6.5	1.4	7.1	<b>▲</b> 6.7	9.2	<b>▲</b> 11.0	<b>▲</b> 2.9	▲ 8.7	6.8	<b>▲</b> 1.0	<b>▲</b> 21.3	<b>▲</b> 8.5	<b>▲</b> 6.6	⑥運輸業
道路貨物	<b>▲</b> 15.0	<b>▲</b> 28.1	<b>▲</b> 0.3	11.3	10.6	18.9	8.0	3.7	5.8	<b>▲</b> 7.9	9.8	▲ 8.6	<b>▲</b> 1.4	<b>▲</b> 3.2	11.0	<b>▲</b> 2.5	<b>▲</b> 22.5	▲ 8.9	<b>▲</b> 4.7	道路貨物
個人タクシー	18.3		26.4											▲ 39.0			<b>▲</b> 21.8			個人タクシー
全業種計	<b>▲</b> 4.1	<b>▲</b> 4.8	<b>▲</b> 1.0									<b>▲</b> 12.3				▲ 0.7				全業種計

<sup>(</sup>注) 1 網かけは、前月から低下した数値。

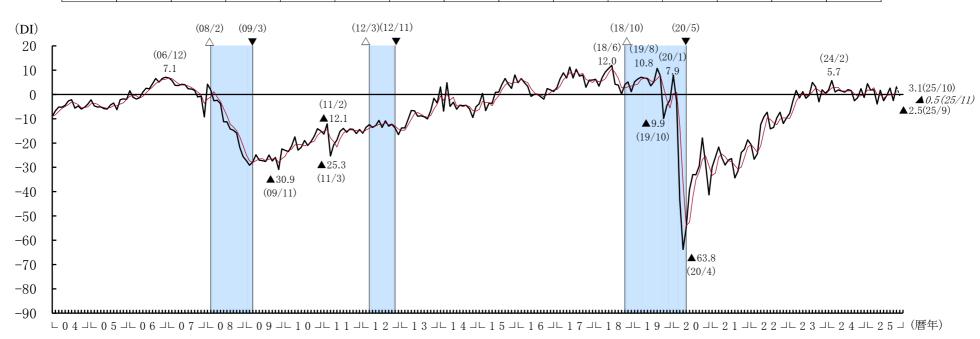
<sup>2</sup> 季節調整は業種ごとに行っている。

## 2 採算

- 10月の採算DIは、9月から5.6ポイント上昇し、3.1となった。
- 11月の採算DIは、▲0.5と低下する見通しとなっている。

図-3 採算DIの推移(全業種計、季節調整値)

	2024/10月	11月	12月	2025/1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月
実績	<b>▲</b> 1.3	2.4	<b>▲</b> 1.3	4.5	1.8	1.9	▲ 3.9	1.7	<b>▲</b> 2.6	▲ 0.3	2.6	<b>▲</b> 2.5	3.1	-
見通し	<b>▲</b> 1.6	<b>▲</b> 4.5	1.5	0.4	3.2	3.6	0.5	<b>▲</b> 2.4	1.9	<b>▲</b> 1.2	4.0	0.6	2.8	<b>▲</b> 0.5

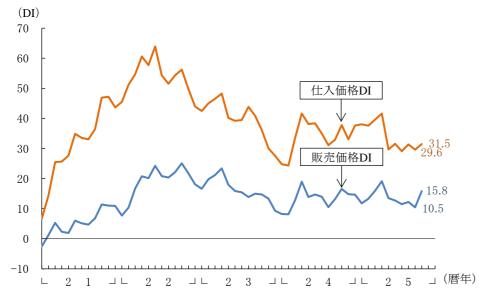


(注) 採算DIは「黒字」企業割合-「赤字」企業割合。

### 3 価格

- 10月の販売価格DIは、9月から5.3ポイント上昇し、15.8となった。10月の仕入価格DIは、9月から1.9ポイント上昇し、31.5となった。
- 最近半年間で販売価格を「引き上げた」と回答した企業割合は43.0%、今後の販売価格を「引き上げる」と回答した企業割合は48.5%となった。

## 図-4 価格DIの推移(全業種計)



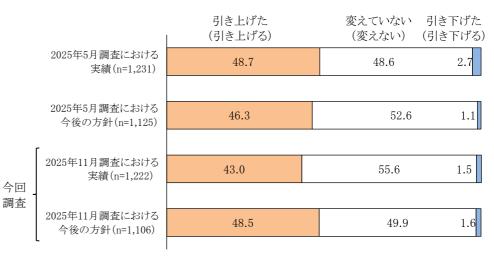
- (注) 1 価格DIは、前月比で「上昇」企業割合-「低下」企業割合。
  - 2 販売価格、仕入価格ともに、税抜価格の変化を尋ねている(以下同じ)。

## <販売価格を引き上げたケース>

- ・既存製品の値上げはハードルが高いため、新製品を販売することで価格 改定を行っている(工芸品製造業)
- ・見積もりを作成する際は、施工完了までに材料費と人件費が上がることを 加味して、高めの金額を提示している(電気工事業)
- ・顧客一人当たりの購入点数は増加が見込めないため、単価を上げることで採算の 改善に取り組んでいる(婦人服小売業)

# 図-5 最近半年間の販売価格の実績と今後の方針 (全業種計)

(単位:%)



(注) 構成比は小数第2位を四捨五入して表示しているため、合計は100%にならない場合がある。

#### <販売価格を変えていないケース>

- ・価格を上げたいが、納品先との交渉がうまくいかない (金属製品製造業)
- ・物価高で生活が楽ではない顧客もいるなか、値上げすると顧客が離れてしま わないかと心配 (美容業)
- ・他社との競争もあるため、簡単には販売価格を上げられない(土木建築工事業)