親族ならではのフラットな社風 若手が活躍し協業経営を実現 新·漁業人

エテルナ・ワコー株式会社 漁労長

溝口 琢磨 さん 溝口 隆次 さん







社名の「エテルナ」はラテン語で「永遠」、ワコーは「和」と「光」を意味する。「永遠に仲良く手を取り 合い、和をもって頑張って行こう」「積極的に新しい挑戦をして行こう」との思いから名付けられた。右から専務の溝口雄樹さん、溝口隆次さんと溝口琢磨さん、常務の溝口知幸さん。全員がいと 港に水揚げされるマサバ(左上) 大中型まき網漁船。豊かな漁場が広がる(左下)

所在地●長崎県佐世保市

設立 1990年

経営内容●大中型・中型まき網漁業、養殖、

水産加工、料理店経営、活魚販売

従業員●150人

URL https://eteruna-wakou.jp/

債務の返済計画を金融機関と交渉 アジなどを獲るまき網漁業を軸と できるなど、経営は安定していった。 士で協力して漁場を探索できる、 営む業態に。合併により漁業者同 しつつ、養殖、 合併して誕生した。サバ・イワシ・ 同市大潟町大崎地区の漁業者らが の漁場争い、債務などで苦しんだ 1990年、魚価安や漁業者同 先駆事例の一 同社の主力となる3カ統のまき 協業で複数の生産方法を持 株式会社(長崎県佐世保市) 水産加工、 つが、エテルナ・ 料理店を 2

変動により、 協業経営の先駆け

するなどで複数の生産方法を持て く方針だ。 うまく活用できるよう支援してい るようにし、その時に豊富な魚を イムで分析して漁獲量を適宜セ にいるのかをできる限りリアル どしている。政府は、どの魚が豊富 増えたり、 た魚が減ったり、 しつつも、漁業経営者らが協業 魚の分布が北上するな 少なかった魚が 今まで多か

には、社員で集まっての対話を欠 かさない。 増えているが、日々の業務終了後 近年は血縁者以外からの採用

社内には生ビー ルサ Ì 。専務 1 P

統率など、豊富な経験を求められ る漁労長としては若さが際立つ。

風通しのよさと切磋琢磨

成る。専務で総漁労長の溝口雄樹 だった溝口家のメンバーを中心に 係」と笑顔を見せる。 兄弟のように付き合ってきた関 も距離が近く、常務は「幼少時から 全員がいとこ同士。それぞれ家屋 若手の溝口琢磨さんと隆次さんは 溝口知幸さん(以下常務)、同じく さん(以下専務)、常務で漁労長 社は地域 0) IJ 1 ダ 1 ·的存

後輩として、友達のように話し 備えるなど、「飲みニケーショ らは笑顔にあふれ、 なく交換できる空気だという。 る意見は、役職にかかわらず忌憚 くれる」と口を揃える。業務に関す 会にもなる」と琢磨さん。 務について会議したり話し合う機 の準備が万端だ。そうした場が イボール用の炭酸水メーカーまで 「昔から一緒に遊んできた先輩 実際、 、われわれの取材中も、 ユーモアを交 社

選定、

1カ統7隻にもなる船

団

漁労長

. の

2人は44歳 の溝口琢磨さん、

漁場や魚種

、溝口隆次

網漁船団、その現場を取り仕切る

ては真剣に、各々の意見をよどみ なく語る。集合写真の撮影など、社 なく語る。集合写真の撮影など、社 員が連携して動く場面では、無駄 なく、テキパキと、かつ明るい表情 で全員が動き、全く遅滞がない。本 当に風通しとチームワークがよい。 これは若い社員たちも働きやすい だろうな、と感じた。

そんな同社に隆次さんが就職したのは、高校卒業直後。2年後、20たのは、高校卒業直後。2年後、20長に就いた。異例ともいえるス長に就いた。異例ともいえるス長に就いた。お互いをよく知るライバルにた。お互いをよく知るライバルにけっかーで鍛えた、負けん気を発けった。

だが新米船長時代の20代前半、人からはキツく言われた。親が社人からはキツく言われた。親が社人で主導的な立場にいたので、七内で主導的な立場にいたので、七内で主導的な立場にいたので、七内で主導的な立場にいたのととは聞いたら答えてもらえいことは聞いたら答えてもらえる」環境に救われたとも振り返る。 負けん気と悔しさをバネに、かつ、面倒見のよい周囲にも支えられ、頭角を現していった。今も、「集れ、頭角を現していった。今も、「集れ、頭角を現していった。今も、「集れ、頭角を現していった。今も、「集れ、頭角を現していった。今も、「集にが新米船長時代の20代前半、だが新米船長時代の20代前半、大い方に対している。

同い年の琢磨さんは20歳の時、 業後2年間は自動車の整備士をし 業後2年間は自動車の整備士をし なかったという。「子どもができたこ かったという。「子どもができたこ とを機に、思い切って漁師になろ とを機に、思い切って漁師になろ く、会社自体が安定して稼げる環 く、会社自体が安定して稼げる環 く、会社自体が安定して稼げる環

「隆次さんと同い年だが一歩遅れており、やはり苦労はあった。沖れており、やはり苦労はあった。沖り返る。とはいえ、こちらもテニスり返る。とはいえ、こちらもテニスり返る。とはいえ、こちらもテニスけず嫌いを自認する。「一生懸命聞けず嫌いを自認する。「一生懸命聞けで嫌いを自認する。「一生懸命聞けで嫌いを自認する。「一生懸命聞けで強いる人にしていった。

そして今も「皆で獲れるのが一番だが、親戚同士も多く、負けたくはない。皆がライバル」。隆次さんとも意識し合っている。 とも意識し合っている。 とも意識し合っている。 ともの表情は柔和そのもの。本当さんの表情は柔和そのものであった。 に気の置けない仲なのだろう。競に気の置けない仲なのだろう。

堂々と技術やノウハウは伝え合え

るという絶妙な社風。漁業者同士

り、従業員に無理をさせてしまう

るようだ。の切磋琢磨が成長につながってい

環境変化に対応する経営

近年、太平洋系のさば類は、海水温の上昇、エサのプランクトンの不足によって魚体が成長しづらくなったり、繁殖力が下がったりしなったり、繁殖力が下がったりしなったり、繁殖力が下がったりしなったり、繁殖力が下がったりしる。資源の回復を促すために漁獲る。資源の回復を促すために漁獲る。資源の回復を促すために漁獲る。資源の回復を促すため、関係漁業者う研究結果も出たが、関係漁業者の合意には難航。近隣国を含めて、の合意には難航。近隣国を含めて、の合意には難航。近隣国を含めて、の合意には難航。近隣国を含めて、過獲圧は高まっており、過剰漁獲と資源回復の遅れが危ぶまれる。

一方でエテルナ・ワコーの主力である対馬暖流系(日本海側)のマである対馬暖流系(日本海側)のマである対馬暖流系(日本海側)のマである対馬暖流系(日本海側)のマである。同社も現状では、資源の総量れる。同社も現状では、資源の総量が減ったというより「近場の瀬にが減ったというより「近場の瀬にが減ったというより「近場の瀬にが減ったというより「近場の総量になる。移動に時間を取られ、漁獲になる。移動に時間を取られ、漁獲になる。移動に時間を取られ、漁獲になる。移動に時間を取られ、漁獲になる。移動に時間を取られ、漁獲になる。移動に時間を取られ、漁獲になる。移動に時間を取られ、漁獲がかって、操業が泊まりがけになかかって、操業が泊まりがけになかかって、操業が泊まりがけにない。

船上でいっそうイキイキとした表情を見せた琢磨さん(右)と隆次さん(左)。二人とも「好きな魚はアジ」。



といった課題意識が強い。
水温の上昇で漁獲した魚が弱ったてしまい、船に積む前に鮮度が落ちて魚価が下がる問題も。さらにちて魚価が下がる問題も。さらにちて魚価が下がる問題も。さらに

網が破れるので困る」と二人は実 海流の向きが違ってきていて、漁 とがある」「また海の深さによって うえ、漁網に刺さって操業の支障 になることもあり、獲り控えるこ

近年の長崎周辺では漁獲物を貯

さく、鮮度持ちも価格もよくない

サバなどの資源と漁獲が減

が必要で調整に時間がかかるが も強い。設備の増強は巨額の投資 販売をしきれなくなる心配が高 め、漁獲量が多い日に鮮度保持や 蔵する冷蔵冷凍設備が足りないた 設備の増強を望む声は同社内で

> 今後の進展に期待がかかる。 見も。長崎などから太平洋岸へ漁 備が埋まっていないと聞く。そこ 業協会なども前向きに考えており 獲物を融通する案は全国まき網漁 よくなれば…」(琢磨さん)との意 へ商材を運ぶ輸送網などの流れが いる太平洋岸では冷凍庫や加工設

及。データ通信費用がネックだが 探知機やソナー、航跡などのデー タを共有できるサービスなどが普 端末を用い、リアルタイムの魚群 は近年、複数の漁船がタブレット 魚の多い漁場を探すに当たって

> ば導入しやすい」(隆次さん)。 「衛星通信費がもう少し安くなれ

魚種の養殖、自社活魚槽などを牛 投資、スギをはじめ高水温に強 調整・価値向上など、アイデアは かした養殖魚の出荷タイミングの コストを下げるための選別台 強や販促に加え、漁獲物の仕分け 考えている」と続ける。加工品の増 さん。隆次さんも「投資の可能性を 仕事を考える必要がある」と琢磨 漁場だが「獲れているうちに、陸 への

取材中も立場隔てなく、和気あいあ

若手も能力を発揮し、働きやすい環境が整う。遠洋に出れば数日間、船

静に未来をにらむ姿勢は、水産に イミングでも、そこに甘んじず冷 る。「稼ぎ頭 内全体の事業を広い視野で展望す あると同時に取締役でもあり、社 両氏ともまき網漁船の漁労長で (まき網)」が好調なタ

上で寝食をともにする仲だ(上)

などは実現できる期待も大きい。 工が可能で、市街地での販路拡大 社内では日持ちする干物などの加 輸出のチャンスは拡大中。さらに る。世界の水産物需要が伸びる今 輸出や水産加工などが重要」とみ んは、魚価を高めるため「冷凍品の は自助努力にも積極的だ。隆次さ 環境変化に対応するため、同

柔軟に広い視野で次代へ

現時点では資源が豊富な同社

限らず多くの企業の手本となるだ

フォローや技術を伝えたりしてい 転率を上げていきたい」と琢磨さ 漁船の現場を預け、世代交代の にも、若手を育てて「早めにまき網 広い業務を視野に入れていくため 代交代の重要性だ。陸上を含む幅 る」と隆次さんも思いをつなぐ。 て漁場探索を任せたり、精神面の んは語る。若手には日々「助手とし そんな両氏が強調するのは、

拓いていく。そんな同社の好循環 を高め、視野を広げて、未来を切り しのよさが、若手のやる気と能 2022年以降に就職した従業員 張る。事実、社員の定着率も上々で くるケースが増えているが、社内 り甲斐を持ってくれているという。 に、これからも期待したい。 音と技術は伝え合う。そんな風通 のうち95%が現在も就業している。 の士気は高く保たれていると胸を 人など親族関係の外から就労して 気風は健在だ。近年は従業員の友 つには負けたくない」といったや 競争し合いながらも、隠さず本 今も若手同士が話し合い、「あい

太田 毅人/文

(株)みなと山口合同新聞社

藤井 大介/撮影