

コロナ禍における
小規模企業の創業事例集



日本政策金融公庫 秋田支店・大館支店

はじめに

○新型コロナウイルスの感染拡大は、日本の社会・経済に不可逆の構造変化をもたらしましたが、このような逆境においても、変化をビジネスチャンスと捉え果敢に挑戦する創業者は少なくありません。また、少子高齢化の中で事業所数の減少が続いているが、地方が持続可能であるためには、地域で一定の経済活動を維持することが必要であり、このような観点からも、地域の創業支援機関が協力して、創業を創発していくことは非常に重要です。

○新型コロナウイルスの感染拡大の影響でテレワーク等の柔軟な働き方が一定程度浸透しました。また、都会でのライフスタイルをあらためて見つめなおすとともに、地方での生活の豊かさを再認識し、都市部から地方へ移住する人々も出てきています。そして、創業者の中にも、同様な価値観を抱き、都市部から地方へ移住し創業する所謂「移住創業」の事例が出てきています。本冊子では、今後「移住創業」を考える方々の何らかのヒントになりたいとの思いから、可能な限り「A ターン創業」や「関係人口となる創業」の事例を取り上げています。

○本冊子は次の3つの視点からまとめています。

① 創業動機

創業者には何かを成し遂げたいという強い気持ちがあります。しかし、事業を営むことには、自己実現に繋がるという喜びがある一方で、予期しなかった困難に直面することも時にはあるものと思われます。そんな時、創業者の心の支えとなるのが「創業を決意した時の強い思い＝創業動機」になります。

② 技術・ビジネスモデル・セールスポイント

変化の激しい社会・経済環境の中で、同業他社と絶え間なく差別化を図り事業を維持・発展させていくためには、「消費者に強く訴求する力＝技術・ビジネスモデル・セールスポイント」が重要です。

③ 創業支援制度（補助金や専門家）等

創業しその後事業を軌道に乗せて継続・発展させていくために必要な要素は、「人」「モノ」「資金」「情報」等多方面に渡るため、それらの資源を創業者一人の力では補えないことも考えられます。そのため、「地域の創業に関する支援制度（補助金や専門家）等」を把握し、活用していくことも重要です。

○本事例集がこれから起業を考える方はもちろん、中小企業経営者の今後の事業の発展につながること、そして創業支援に関わる関係者の皆様にとっても今後施策を推進する上で参考にしていただければ幸いです。



日本政策金融公庫 秋田支店・大館支店

目 次

製造業

- | | | |
|---------------------------------------|----|---|
| 1 曲げわっぱ工房 E-O8(仲澤 恵梨)【大館市】 | P5 | ○ |
| 2 KOM-TEKKK ENG(コムテックエンジ)(小松田 武)【大館市】 | P6 | ○ |

小売業

- | | | |
|--|-----|---|
| 3 Patisserie Lunenacree (パティスリー リュンナクル) (西里 葉) 【大館市】 | P7 | ○ |
| 4 株式会社 キツ商会【横手市】 | P8 | ○ |
| 5 タミーユベーカリー(鎌田 健史)【秋田市】 | P9 | |
| 6 アルスタークロ 合同会社【秋田市】 | P10 | |
| 7 MSコーティングガレージ(薩摩 千太)【八峰町】 | P11 | |
| 8 株式会社 エス【大仙市】 | P12 | ○ |
| 9 coco cony 【コココニー】(鈴木 志穂)【大仙市】 | P13 | ○ |

サービス業

- | | | |
|--|-----|---|
| 10 Dog Salon 犬と一緒に(阿部 幸子)【鹿角市】 | P14 | ○ |
| 11 o l u '【オル】(福岡 悠也)【秋田市】 | P15 | ○ |
| 12 くどう総合整骨院(工藤 拓也)【秋田市】 | P16 | ○ |
| 13 アポロン就労継続支援B型事業所【秋田市】 | P17 | |
| 14 合同会社 のあシップ【湯上市】 | P18 | |
| 15 鍼灸整骨院ゆとり(佐藤 勇斗)【湯沢市】 | P19 | |
| 16 株式会社 HIROTSUKA【秋田市】 | P20 | |
| 17 dogsalon+CUTE (伊藤 麻衣)【秋田市】 | P21 | |
| 18 wellme (武藤 加世子)【秋田市】 | P22 | ○ |
| 19 しまけん接骨院(嶋田 健一)【能代市】 | P23 | ○ |
| 20 ma chérie (橋島 愛貴)【由利本荘市】 | P24 | ○ |
| 21 Private salon 心・髪・身 (ココロミ) (田口 拓朗)【大仙市】 | P25 | ○ |
| 22 BAURETTO (バウレット) (佐藤 舞)【大館市】 | P26 | |

飲食業

- 23 居酒屋 翔ちゃん（藤島 翔太）【北秋田市】 P27 ○
24 GREEN&higashinaruse（齋藤 由美）【東成瀬村】 P28 ○
25 イタリア食堂 ビランチャ（築田 和男）【秋田市】 P29
26 キトラ（真田 心子）【秋田市】 P30

27 創業や移住に関する支援機関のHPアドレス P31

※ページの後ろに記載している印 ○ は A(U・I・J)ターンや関係人口となる創業の事例



元滝伏流水

事例集で紹介している専門家・創業支援機関に対応する事例の項番(右の数字)

○商工会議所

秋田商工会議所	5	17	18	25
大館商工会議所	1	2	3	22
能代商工会議所	19			
大曲商工会議所	21			

○商工会

由利本荘市商工会	20			
大仙市商工会	8	9		
かづの商工会	10			
北秋田市商工会	23			
東成瀬村商工会	24			
白神八峰商工会	7			
ゆざわ小町商工会	15			

○地方公共団体

秋田県産業労働部商業貿易課	26			
秋田市産業振興部商工貿易振興課	11			

○その他

ゆざわ-Biz	4			
秋田県信用保証協会	6			

1

「曲げわっぱ工房 E – 0 8」 仲澤 恵梨

<概要>

所 在 地：大館市二井田
創業年月：令和4年3月
業 種：木製品製造業
電 話：0186-99-0505
U R L：https://www.instagram.com/magewappa_e08



創業動機・目的

夢の実現 ～女性伝統工芸士として～

地元である大館市内の秋田職業能力開発短期大学校を卒業後、幼少期からの夢であったモノ作りに携わり、大館の伝統的工芸品である「曲げわっぱ」の伝統工芸士になることを目標に、地元の柴田慶信商店で腕を磨きました。2016 年には伝統工芸士の認定を受け、実演販売やワークショップ、各種講演等を行うとともに、女性工芸士として様々なメディアへ出演するなど、創業に向けて様々な経験を積んできました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

女性ならではの視点を活かして

現在、伝統工芸士は 15 名ですが、女性伝統工芸士は私を含めて 2 名になりますので、女性ならではの視点を活かして、弁当箱、おひつ、ぐい呑み、タンブラーといった定番商品は勿論のこと、機能性や見た目、手触りに凝った小物入れやアクセサリーも製造します。また、私自身が曲げわっぱのお弁当箱を日常的に作り、使ってきたからこそ伝えることができる魅力を積極的に発信するとともに、お客さまにとってのオンリーワンの商品を製造・販売していきます。

創業に際し活用した秋田県の制度等

大館商工会議所の柴田経営支援課長のアドバイスを受けて、実現性の高い創業計画を作成しました。また、「大館市創業支援補助金」、「秋田県企業支援事業費補助金（地域課題解決枠）」も活用することができました。



大 館 商 工 会 議 所
柴 田 経 営 支 援 課 長

伝統的工芸品である「曲げわっぱ」の女性伝統工芸士による県内初の創業であり、非常に注目度が高く、話題となっています。すでに展示会に出品するなど、精力的に製作活動を行っており、今後の活躍を期待しています。

2

「KOM-TEKKK ENG」(コムテックエンジ) 小松田 武

Aターン

<概要>

所 在 地：大館市代野

創業年月：令和4年1月

業 種：電子制御設計・キャンプ用品
製造販売

U R L : <https://www.kom-tekkk-eng.com>

https://www.instagram.com/gachize_outdoor/



創業動機・目的

GachizeOutDoor ~本業に加え趣味を活かして~

大学を卒業後、世界的なガラスメーカーである AGC 株式会社（旧社名：旭硝子株式会社）に約 6 年間勤務するなど、一貫して FA（ファクトリーオートメーション）業務に携わりました。平成 17 年に帰郷し、令和 4 年 1 月に電子制御設計を本業として独立、趣味であるキャンプで培った経験を活かし、SNS で独自開発したキャンプ用品を紹介したところ評判が良かったことから、ガレージブランド「GachizeOutDoor（ガチゼーアウトドア）」を立ち上げ、キャンプ用品の製造販売も開始しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

モノづくりの経験を活かして ~FA 設計からキャンプグッズまで~

企業の FA 設備の設計を受託し、メーカーの要望に合わせて、企画段階から電子制御設計、設備設置までの全ての工程を管理します。本業は FA 設備の設計になりますが、個人でキャンプ用品を製造販売するガレージブランドは棲み分けが進んでいることから、先ずはテント型のランタンシェード（ランタンに被せるシェード）を開発し、販売を開始しました。

創業に際し活用した秋田県の制度等

大館商工会議所の島内中小企業相談所長のアドバイスを受けて、実現性の高い創業計画を作成しました。また、「大館市創業支援補助金」も活用することができました。



大館商工会議所
島内中小企業相談所長

小松田さんはエンジニアとしての経験が豊富で、本業の FA 設備の設計業務は安定的な受注が期待できます。また、キャンプ用品はどれも独自性があり、秋田発のブランドとして育っていくことを期待しています。

3

「Patisserie Lunenacree」(パティスリー リュンナクレ) 西里 梨

Aターン

<概要>

所 在 地：大館市中町
創業年月：令和3年5月
業 種：菓子小売（製造小売）
電 話：0186-59-6789
U R L：www.instagram.com/patisserie.lunenacree/



創業動機・目的

リュンナクレ ～真珠のような月～

大館市の高校を卒業後、東京の専門学校でお菓子づくりの基礎を学び、洋菓子店やレストランなどの勤務を経て、Uターンで大館市に戻りました。勤務をしながら朝市などのイベントで手作りのお菓子を販売しているうちに、自分の店を持って、地域を少しでも盛り上げたいと思いが強くなり創業を決意しました。

店名である「リュンナクレ」は、フランス語の「リュンヌ（月）」と「ナクレ（真珠のような）」が由来で、「満月の灯りのように心を優しく包み込む」お菓子を作りたいとの思いを込めています。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

季節や時期に合わせて ～満月の日限定メニューも～

すべてのケーキに比内地鶏の卵を使用するなど、地元の食材にこだわった商品を作っています。また、味はもちろんのこと、ケーキのデザインにもこだわっており、秋田の「空」や「大地」をイメージした商品もあります。

今後は、コロナ禍においても、自宅などで家族みんなが楽しめる「お菓子作りキット」などを販売する予定です。

創業に際し活用した秋田県の制度等

大館商工会議所の柴田経営支援課長のアドバイスを受けて、実現性の高い創業計画を作成しました。また、「大館市創業支援補助金」も活用することができました。



大館商工会議所
柴田経営支援課長

大館市内では、なかなか食べることができない、「味」と「デザイン」などにこだわったお菓子を作っているお店です。すでに行列ができるお店として評判ですが、長く大館市民に愛される店舗になって欲しいと思っています。

4

「株式会社 キツ商会」 代表者：阿部 久和

Aターン

<概要>

所 在 地：横手市大屋新町新町
 創業年月：令和2年 10月
 業 種：納豆製造小売業
 電 話：0182-33-4960
 U R L：<https://kitsushokai.com/>



創業動機・目的

大屋納豆の復活 ～将来的な目標は障がい者の雇用の受け皿～

横手市大屋地区に古くから伝わる「大屋納豆」は、わらに自生する天然納豆菌で発酵した伝統製法のわら納豆で、かつては代表者の曾祖母が製造していた商品です。地域の特産品を復興したいという思いと、将来、わらの製造に障がい者を雇用するなど、地域に密着したソーシャルビジネスに成長させていきたいという思いから、秋田県横手市に移住して創業することを決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

発祥の地で曾祖母伝承の発酵技術を復活 ～ストーリーと安全・安心を消費者に訴求～

諸説ありますが、平安時代の「後三年合戦（1083年～1085年）」の際に、源義家が現在の横手市で農民に提供させた煮大豆をわらで作った俵に入れ運んでいるうちに発酵し、納豆が偶然できたという伝説（ストーリー）が残っています。このことから横手市大屋地区は「納豆発祥の地」と言われています。

約2年の歳月をかけて、現在の衛生基準を満たす大屋納豆を復活させることに成功しました。当社の商品は、無農薬で栽培した国産大豆と国産わらを原料として使用していることに加えて、納豆の発酵の方法についても人工的な培養菌を使わず、わらに住む天然菌により発酵させています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

マーケティング戦略や広報活動等については、湯沢市ビジネス支援センター（ゆざわ-Biz）に相談をしました。



ゆざわ-Biz
藤田センター長

大屋地区に伝わる伝統的な「わら納豆」を復活させた阿部さんはUターン創業者です。昔ながらのわら納豆製法で生産している会社は全国でも少なく、数えるほどしかありません。食品分野でもひと手間かけたこだわりのものやストーリー性を持った商品が消費者の琴線に触れる時代です。全国の消費者がその味を求めて横手市に押し寄せるような商品になって欲しいと思っています

5

「タミユベーカリー」 鎌田 健史

<概要>

所 在 地：秋田市東通
創業年月：令和2年11月
業 種：パン製造小売店
電 話：018-802-8821
U R L：<https://tamiyu-bakery.com/>



創業動機・目的

17年の斯業経験を積み創業～パン作りの他経営全般にかかるノウハウを習得～

秋田県内のパン製造小売店や菓子製造小売店等で約17年の斯業経験を積み、製造ノウハウは勿論、店長や役員も経験し、労務管理や経理等経営全般についての知識を習得しました。長年培った経験で、パン作りには絶対の自信を持っています。こうした経験を活かしてたくさんの人たちに自身の作ったパンを食べて頂きたいという思いから創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

経験に裏打ちされた職人の技～国産小麦、自家製酵母等食材にもこだわり～

パン作りの工程を全て店内で行うスクラッチベーカリー方式のパン屋です。長年修業を積むことにより、国産小麦のみでパンを生産する技術を身に付けました。人気の食パン・生食パンは国産小麦「春よ恋」に加えて自家製酵母を使用し、水分の多めの生地を作り、ふっくらとした食感が楽しめるように仕上げています。製造効率化の観点から言えば、既製の冷凍小麦を使用する方がいいのですが、手作りだからこそ出せる味わいを追求し、手間と時間を惜しまずパンを作っています。

コロナ禍における取り組み～SNSを活用した予約販売が3割～

SNSを活用した予約販売も行っており、売上の約3割が予約販売です。予約販売では商品の受け渡しのみのため滞在時間が短く、コロナ禍でもお客様に安心してご利用頂けます。

創業に際し活用した秋田県の制度等

創業準備の一つとして秋田商工会議所の創業塾を受講し、経営全般に係る知識を身に付けました。また、創業を目指す他の受講生との人脈ができた点も受講して良かったことです。



「あきた起業塾」は、起業に対する心構えから事業計画書の作成まで、夢・アイデアを形にするためのカリキュラムをご用意し、年3回実施しております。修了者には融資利率が優遇される等のメリットもあります。是非ご活用ください。

秋田商工会議所
佐藤主事

6

「アルスター プロ 合同会社」 代表者：佐々木 芳憲

＜概要＞

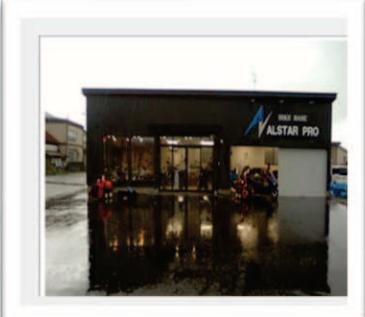
所 在 地：秋田市河辺北野田高屋黒沼下堤下

創業年月：令和2年9月

業 種：バイク小売店

電 話：018-838-5224

U R L：<https://alstar-pro.com/>



創業動機・目的

22年間の斯業経験を活用し創業～お客さまに納得いただけるサービスを～

秋田市内のオートバイショップで22年間勤めた経験と培った技術を生かし、自分もお客さまも納得できるサービスを提供していきたいと考え、令和2年9月に、国道13号線から「和田駅」に至る立地に店舗をオープンしました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

黒を基調とした店舗～おしゃれな外観～

黒を基調とした平屋建ての店舗で、「ALSTAR PRO」の屋号を表示したロゴも格好良く、他のバイク店とは異なる印象です。お客さまのご要望を十分にくみ取るために対話を重視し、真にお客さまにご満足いただけるようなサービスの提供を心がけています。

コロナ禍における取り組み～換気を意識した店づくり～

コロナ禍における「3密」対策の一つとして、大きなガラス窓を設置し、店舗内の風通しを良くするとともに、見た目も開放的になるよう工夫しました。

創業に際し活用した秋田県の制度等

秋田県信用保証協会の創業支援チームを活用するなどして、創業計画のブラッシュアップを実施しました。



秋田県信用保証協会
加藤創業担当

佐々木社長と一緒に創業計画を練り上げました。相談を受けている時の社長の優しい笑顔がとても印象に残っています。解放感のある明るい店舗と社長の優しい笑顔で、初めてバイクに乗る方や一見さんでもとても相談しやすい雰囲気のお店です。

今回の件で私も初めて知りましたが、大型バイクを購入される方の中には、鑑賞を主目的とされる方も多いそうです。バイクに少しでも興味のある方は是非お問い合わせください！

7

「MS コーティングガレージ」 薩摩 千太

<概要>

所 在 地：山本郡八峰町峰浜石川石川
 創業年月：令和2年 10月
 業 種：新車中古車販売ボディコーティング等
 電 話：0185-76-3158



創業動機・目的

一貫して自動車販売関連の仕事に従事 ～経験活用して創業～

八峰町出身の薩摩社長は、学卒後一貫して自動車販売関連の仕事に携わっており、自身でお客さまに最高のサービスを提供したいとの思いから、今回創業に至りました。自動車に関する知識は十分であるほか、中古自動車の目利き力も身に付けており、お客様のニーズにあった良質な自動車を探し出し、お客様の満足度の最大化を目指しています。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

愛車を復活させるサービス ～ボディコーティングや防錆加工等～

薩摩社長の目指す店は「車を売る」ではなく「車を復活させる」自動車販売店であり、自宅のガレージを改装した作業場で、自動車ボディコーティングとクリーニングも行います。薩摩社長の取り扱うガラスコーティングは、秋田県内では取り扱いされていない商品であり、完全無機質・高純度なコーティングは漆のような艶を醸し出し、お客様の愛車を蘇らせます。そのほかにルームクリーニング、防錆加工、自動車損害保険等自動車に関する総合的なサービスを提供します。

創業に際し活用した秋田県の制度等

白神八峰商工会において、創業計画書の作成のサポートや補助金活用のアドバイスを実施しました。補助金は八峰町の起業応援チャレンジ補助金を活用しました。



商工会では創業計画書作成のサポートと金融機関への創業融資の斡旋を行いました。薩摩さんの自動車に関する知識は豊富で、お客様のどんな相談にも乗ってくれます。八峰町では数少ない創業なので、薩摩さんの若い力で町を盛り上げていただければと思います。

白神八峰商工会
千 田 主 査

「株式会社エス」 代表者：秋元 衆平

関係人口

<概要>

所在地：大仙市神宮寺字神宮寺

創業年月：令和2年4月

業種：飲料品卸売業

U R L：

(HP) <https://es-ss.com/>

(SHOP) <https://www.kojiclear.com>



創業動機・目的

故郷秋田で創業～秋田県の糀、米、水を使った発酵飲料を開発～

秋田県の酒屋に生まれ、幼少期から酒蔵や農業が身近な存在でした。大学卒業後英国に留学し、現地の日系出版社に勤務。帰国後は、都内のPR会社、宇宙ベンチャー企業で勤務し、令和2年4月に「株式会社エス」を設立しました。国内では日本酒の消費量が低迷している一方で、ノンアルコール飲料の市場は拡大しています。また、糀は海外で注目され始めています。そのような中、「自分にしかできないことで秋田に貢献したい」、「酒販店や秋田の発酵文化を残したい」との想いで、約200ものレシピを作成し、試行錯誤を重ねた結果、新感覚ノンアルコール発酵飲料「KOJI CLEAR（コージクリア）」を開発することに成功しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

素材へのこだわり～保存料・添加物は不使用～

農家が作った米を酒蔵が糀を釀すことにより自然と経済が回る地域の循環的産業構造と、世界でも健康食品として注目される発酵食品に注目しました。栄養価が高く「飲む点滴」とも言われる甘酒の伝統的な製法を発展させ、糀による発酵の力だけでフルーツのようなさわやかな酸味の中にすっきりとした上品な甘さが感じられるクリアな味わいに仕上げています。秋田県を代表する蔵元で製造することで、その土地にしかない資源や環境だからこそ生まれる価値を大切にしています。また、地域が持つ糀の発酵技術で、世界に糀文化を広げるとともに、多くの人に健康で前向きなエネルギーを与えながら、農業を主産業とする地域の自然や経済のサイクルを大切にしていきたいと考えています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

秋田県起業支援補助金（秋田県）」「若者チャレンジ応援事業費補助金（秋田県）」を活用しました。



大仙市商工会西仙北支所
田 口 指 導 員

令和2年4月に創業相談を受けてから、1年半以上の歳月をかけて令和3年12月にようやく一般販売が開始できたことを大変嬉しく思います。今後も商工会では販路拡大に向けて全力でサポートしてまいります。

9

「coco cony（コココニー）」 鈴木 志穂

Aターン

＜概要＞

所 在 地：大仙市長野字高畑
 創業年月：令和4年4月
 業 種：パン・菓子製造小売業
 電 話：0187-49-6144

創業動機・目的



東京で培ったスキルを生かして地域の活性化に貢献～コロナ禍で地域の魅力を再発見～

コロナの影響で、東京で働いていた飲食店の休業により仕事ができない状況が続き、東京で働くことに限界を感じていた中、地元にある「道の駅なかせん」で24年間そば・うどん店を経営していた母が引退。これまでの人生を振り返り、自然豊かな環境や住民の人情味溢れる人柄など、地元の魅力を再発見。東京でパーティシエや料理人として培った技術や知識を生かし、生まれ育った地域の活性化に貢献したいという思いと、以前から漠然と持っていた「いつか自分のお店を開きたい」という夢の実現のため、母の店舗跡地での創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

幅広い年代から親しまれるバラエティ豊富なコッペパン～地域のみんなで育てるお店～

定番メニューはもちろん、「コブサラダチキン」や「自家製オムレツ」などの惣菜系、「つぶあんバター」や「トロピカルココナッツ」といったスイーツ系など、子どもからお年寄りまで楽しめるバラエティ豊かなコッペパンを揃えています。また、他店ではなかなか味わえない揚げたての「あげパン」も人気です。焼き菓子は、あきたこまちの米粉を使用したパウンドケーキや流行りのカヌレなどがおすすめです。かわいいオリジナルグッズやカフェメニューもご用意していますので、観光やドライブなどの際には、是非お立ち寄りください。

地域の人々の要望を商品に取り入れながら、地域に根差したお店を目指しています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

大仙市商工会のサポートを受けて、「大仙市創業支援助成金」を活用しました。



大仙市商工会
振興部 渡邊部長

創業計画の作成と助成金申請のお手伝いをさせていただきました。

鈴木さんは、明るく気さくな人柄で、地域に貢献したいという熱意に溢れた方です。私も利用させていただきましたが、清潔感があるオシャレなお店で、コッペパンの種類がとても豊富なため、どれにしようか迷ってしまう程です。末永く地域とともに成長していくお店になってほしいと思います。

10

「Dog Salon 犬と一緒に 阿部 幸子

A ターン

<概要>

所在地：鹿角市十和田

創業年月：令和2年12月

業種：ペットサロン・ペットホテル等

電話：0186-25-8666



創業動機・目的

夢の実現～後悔のない人生を～

幼いころから動物が大好きで、将来、大好きな犬（ワンちゃん）と一緒に仕事をしたいと考えていました。今回、学んできた技術を糧に、大切なワンちゃんのシャンプーやカットを通じて、ワンちゃんと飼い主の方にたくさんの「幸せ」を提供できるサロンを目指して創業しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

犬最優先～犬ファースト～

ワンちゃんも人間と同じように、それぞれ性格が異なるため、飼い主の方に普段の様子などをしっかりヒアリングした後、一人ひとりに合ったタイミングやスピードでグルーミングを行います。また、オゾンナノバブルシャワーを使ってシャンプーすることで、除菌・脱臭はもちろんのこと、毛並もツヤツヤでふんわり、柔らかく仕上げています。グルーミングを行った後、ワンちゃんの写真撮影を行うなどのサービスも行い、喜んでいただいています。

また、飼い主の方が旅行、出張などの外出をする場合、一時的にワンちゃんをお預かりするサービスも行っています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

かづの商工会の中川企業支援課長のアドバイス等を受けて、実現性の高い創業計画書を作成しました。また、「鹿角市 起業・創業支援事業補助金」を活用することが出来ました。



かづの商工会
中川企業支援課長

地域の皆さんに愛される「ペットサロン・ペットホテル」として、口コミ等で当店を利用する方が着実に増えてきています。地域になくてはならないお店として、さらに発展するように商工会としても全力でサポートさせていただきます。

11

「o | u'【オル】」 福岡 悠也

A ターン

<概要>

所 在 地：秋田市川尻総社町
創業年月：令和3年3月
業 種：美容院
電 話：018-802-0275



創業動機・目的

秋田の魅力を再認識し故郷で創業～首都圏で培った美容技術～

東京、埼玉の美容室に約10年間勤務し、美容技術は勿論、従業員教育や労務管理、店舗運営・管理について経験を積みました。漠然といつか生まれ育った秋田県で自分の店を持ちたいと考えていましたが、新型コロナウイルス感染症拡大を契機に、改めて通勤ラッシュに象徴される人の多い都市部での生活を見返すようになると同時に、秋田県ならではの豊かさを再認識しました。そして、秋田県で創業する気持ちが徐々に固まってきました。そこで家族（奥さま）に相談したところ理解が得られたことから、秋田市で創業することになりました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

お客様に寄り添い、満足度の高い美容サービスを提供～目標は、生涯担当美容師～

お客様のカルテを写真で記録し、以前と比べてどんな変化があるかを実感していただき、理想的なヘアスタイルをお客さまと一緒に考えます。また、薬剤の特徴をお客さまと共有し、ダメージレスを追求します。そしてお客様の人生に寄り添い、環境や気持ちの変化に合わせたヘアスタイルを提案します。お客様の生涯担当美容師を目指し、地域に愛されるお店を創っていきます。

コロナ禍における取り組み～半個室感覚で寛げる空間～

新型コロナウイルスの感染拡大により、人と人との接触やソーシャルディスタンスに敏感になってきています。そこで、椅子と椅子の間にお客様ごとに専用のロッカーを設置し、お客様同士の距離を確保するとともに、半個室感覚で寛げる空間を演出しています。また、手荷物などは、お客様自身で専用のロッカーにしまっていただき、可能な限り接触しない工夫をしています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

秋田市産業振興部商工貿易振興課のサポートを受けて、「秋田市創業支援補助金」を活用しました。



秋田市産業振興部
商工貿易振興課
嶋田主任

福岡さんは、都会的で、技術力が高く、気さくで話しやすい方です。また、自分でもセットしやすく、長持ちする髪型を提案してくれます。

お店は、コロナ禍でも安心してリラックスできる空間です。私もオープンしてから一度利用させていただきました。秋田への移住や創業に至るまでサポートさせていただくことができ、大変うれしく思います。

12

「くどう総合整骨院」 工藤 拓也

Aターン

<概要>

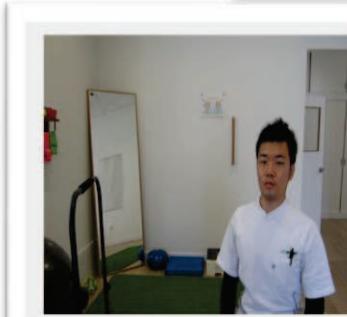
所 在 地：秋田市卸町

創業年月：令和2年9月

業 種：柔道整復師・エステ業

電 話：018-838-7002

U R L：<http://kudo-sogo.sun.bindcloud.jp/>



創業動機・目的

柔道整復師一筋に修行し独立～自身の理念実現のために～

「秋田県民の健康寿命を日本一にしたい」「秋田県から世界で戦うトップアスリートを一人でも多く輩出したい」という理念実現のため、高校卒業後、県外でこの道一筋で修業を積んできました。千葉県で約10年間、柔道整復師として勤務していましたが、新型コロナウィルス感染症の拡大により「秋田県民の健康増進のために貢献したい」という気持ちを更に強く持つようになりました。令和2年9月、生まれ育った秋田県で創業しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

老若男女問わず様々な悩みに対応～整骨院の他にエステも～

骨折や脱臼、リハビリトレーニングなど、骨格と筋肉の矯正をメインに総合治療を行います。また、骨や筋力が弱くなった高齢者の方、デスクワークや長時間労働で腰痛や首の痛み、自律神経の不調などを抱えるサラリーマンの方、スポーツをしている学生さんなど、様々な症状や幅広い世代に対応します。整骨院の他に、フェイシャル中心のエステサロンも併設しています。エステは、私の妻が担当します。お客様とのカウンセリングを大切にし、小顔矯正やシミ・そばかすなどのお肌トラブルの解決にお応えしていきます。

コロナ禍における取り組み～新型コロナウィルスの流行で免疫力向上の重要性に注目～

新型コロナウィルスの流行で免疫力向上の重要性が注目されています。免疫を上げる方法としては、「全身の血液の流れを良くすること」「腸内環境を良くすること」「自律神経を安定させること」等が挙げられます。そのような状態にお客さまを近づけるために、施術・サプリメント・器具等のサービスの提供と物品販売を行います。

創業に際し活用した秋田県の制度等



秋田市内で開業場所をさがしていたところ、秋田駅構内に掲示されていた移住ポスターをたまたま見つけました。それがきっかけとなり秋田県と秋田市の「移住支援補助金」を活用することになりました。

13

アポロン就労継続支援 B型事業所

代表者：小林 恒彦

<概要>

所在 地：秋田市大町
創業年月：令和元年 11月
業 種：就労継続支援 B型事業
電 話：090-8615-8520



創業動機・目的

障がい者の社会的・経済的自立を支援～パソコンやインターネットスキルの習得で～

合同会社アポロンの代表者の小林さんは、前職で障がい者福祉事業の相談員を約6年間経験しました。そして障がい者の社会的・経済的自立を支援したいという思いから、自分が得意とするパソコンやインターネットスキルの習得を支援するための身体障がい者福祉事業を創業しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

障がい特性に応じた支援～利用者のニーズをくみ取ったサポート体制～

利用者のニーズに合わせたサービスを提供するなど利用者に寄り添って業務を行っています。

具体的には、作業内容を細分化して適所へ人材を配置したり、利用者の疑問に答えるためのサポート体制を整備しています。これらの取組みにより、利用者が安心して作業を行うと同時に、スキルを習得し、社会的・経済的な自立を支援していきます。

将来的には更に作業の種類を増やしていく、知的、身体、精神に障がいのある方が生産活動を通じて、知識や能力の向上が期待でき、就労移行支援事業所や一般就労（障がい者枠を含む）等へのステップアップが可能な事業所にしていきたいと思っています。

コロナ禍における取り組み～リモートワーク+チャットの活用で安心感を提供～

新型コロナウイルス感染症対策のため、リモートワークに必要な機器を整備し、一部利用者についてリモートワークを開始しました。また、リモートワークでも利用者が安心して作業できるように、営業時間中はLINEのビデオ通話やチャットを活用し、利用者の質問に対し回答します。

創業に際し活用した秋田県の制度等



事業所を起ち上げ、認可を受けた秋田県健康福祉部から案内をいただき、「新型コロナウイルス感染症緊急包括支援交付金（医療分）」を活用し、コロナ感染予防の設備を導入することができました。健康福祉部から、研修案内などの他、様々な経営に役立つ情報も提供してもらっています。

合同会社 のあシップ 代表者：保坂 淳

<概要>

所 在 地：潟上市天王字追分西
 創業年月：令和2年3月
 業 種：就労継続支援 B型事業
 電 話：018-853-6535



創業動機・目的

19年の斯業経験を活かして開業～障がい者の自立を支援～

障がい者の日常生活及び社会生活を総合的に支援するための法律に基づく就労継続支援 B型事業の経験を約 19 年積みました。自分の経験を活かすことにより、障がい者が自立した日常生活及び社会生活を営むことができるよう支援していきたいと考え創業しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

プログラミングや WEB デザインに関するスキル習得を支援～送迎等サービスも実施～

保坂淳社長は、パソコンスキル・知識が豊富なため、利用者はパソコンによるプログラミングやWEBデザイン等のスキルを取得できます。潟上市および秋田市北部の障がい者の方の利用が多いですが、送迎サービスも行っているので、多少遠方からの受け入れも可能で、障がい者の方が利用しやすい環境を整えています。

コロナ禍における取り組み～業務範囲を拡張～

コロナ禍での創業のため、密を避ける必要性から、一般企業と当社が受託契約を締結し利用者の派遣を開始することにより、公園の緑地管理や洗車等、屋外で行う作業まで業務範囲を拡げました。コロナ禍でも幅広い分野での就労を経験することができ、社会情勢に合わせた必要とされるスキルを習得することができます。

創業に際し活用した秋田県の制度等



秋田県の「新型コロナウイルス感染症緊急包括支援交付金(医療分)」を活用し、飛沫防止用のアクリル板や空気清浄機等を導入しました。事務所も広いスペースを確保し、感染対策に細心の注意を払っており、安心して利用いただくことができます。

15

「鍼灸整骨院ゆとり」 佐藤 勇斗

<概要>

所 在 地：湯沢市三梨町
創業年月：令和2年7月
業 種：鍼灸院
電 話：0183-56-7667



創業動機・目的

学生時代に通った鍼灸院の先生に憧れ創業 ～お世話になった地域に恩返し～

学生時代に自分自身と家族が鍼灸院にお世話になりました。様々な人々の症状に親身になって対応している先生の姿に憧れ、自分も鍼灸院を創業し、地域の人々に貢献していくことが目標でした。専門学校、勤務時代を通してこの道一筋に打ち込みました。経験を活用し、生まれ育った地域のお世話になってきた方々に還元していきたいと思います。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

お客様の状況に合わせたオーダーメイドの治療 ～問診を大事にしお客さまに寄り添う～

柔道整復師や鍼灸師資格を活かし、様々な外傷に対して効果的な治療を行います。高齢者に対しては疼痛軽減、廃用症候群や筋力低下に対しての機能訓練等を実施します。また、施術前問診を大事にし、お客様の症状に応じたオーダーメイドの治療を行います。

創業に際し活用した秋田県の制度等

創業準備の一つとして湯沢商工会議所の創業塾を受講し、経営全般に係る知識（資金計画、収支計画、税務、労務等）について学びました。また、創業を目指す他の受講生との人脈ができた点も受講して良かったことです。湯沢商工会議所の創業塾は、多くの支援実績による起業ノウハウをわかりやすく講義しているため、起業するために何が不足しているか明確にすることができます、事業計画書を作成しながら必要な知識を学ぶことができます。



地域に根差した整骨院として、口コミ等により利用される方が増えてきています。私も利用させていただいておりますが、親切丁寧な対応で施術も心地よく受けられます。地域の皆さんに必要とされる整骨院として、今後もサポートしていきたいと思います。

ゆざわ小町商工会
赤平経営指導員

16

「株式会社 HIROTSUKA」 代表者：塙田 宏樹

<概要>

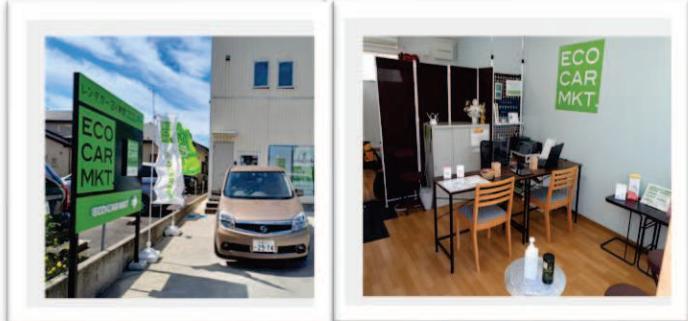
所 在 地：秋田市手形山崎

創業年月：令和3年5月

業 種：レンタカー事業

電 話：018-827-3529

U R L：<https://ecocarmkt.com/akita/>



創業動機・目的

変化の潮流捉え経験活用できる別分野で創業 ～自動車販売の経験をレンタカー事業で～

約28年間カーディーラーで自動車販売に携わってきましたが、最近は若者の自動車購入意欲の低下や高齢者の免許返納等もあり、人々の自動車に対する考え方の変化を感じていました。また、新型コロナウイルス感染症の影響による経済情勢の悪化から、高額の消費支出を見合わせる傾向が強まる一方で、レンタカー事業やカーシェアリング事業の市場規模がここ数年拡大しているというデータを目の当たりにしてきました。そこで今後自動車は『所有する』から『必要な時に借りる』時代になると想え、自動車を取り扱うという意味で自身の斯業経験の活かせる分野であるレンタカー事業での創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

お客様が安心できる品揃え ～秋田駅東口まで送迎サービスを実施～

24時間 2,000円から利用可能でインターネットからも予約が可能です。また、秋田駅東口と店舗間を無料で送迎するサービスも提供しています。

カーディーラーに勤めていた経験・知識・人脈を活かして、コストパフォーマンスが良く安全でお客様に安心して乗っていただける確かな品質の自動車だけを取り扱いしています。

創業後の取り組みとその効果



新型コロナウイルスの感染者の増加により、創業当初は予約が少ない状況でしたが、HPやInstagramを活用して情報発信し、徐々に問い合わせは増えてきています。お店の近くには秋田大学があり、低価格での利用を売りにしているため、学生の利用も多く、利用できる期間も、24時間、1週間、1ヶ月と選択できることから、県外利用者も含めて幅広い年齢層からの予約も増えてきました。勤務経験から、皆様が安心して乗っていただける品質の良い自動車を取り揃えております。

17

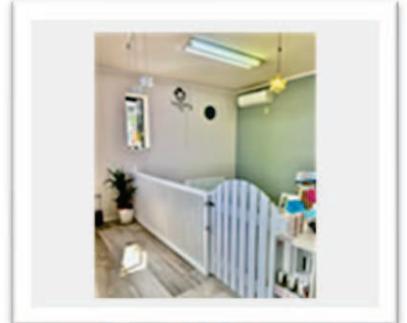
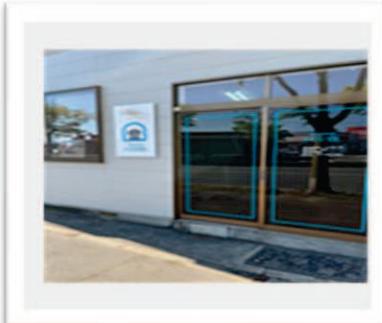
「dogsalon+CUTE」

伊藤 麻衣

<概要>

所 在 地：秋田市外旭川八柳
創業年月：令和3年12月
業 種：トリミングサロン
電 話：070-8554-6620

創業動機・目的



勤務経験活用して創業～大切な家族である愛犬を託せる場所～

仙台市にあるトリマー養成の専門学校でトリミングの基礎を学んだ後、ブリーダー、トリミングサロン、動物病院等に15年間勤務しました。実践で専門的な知識・技術を習得するとともに自分のかかわる動物とそのご家族に喜んで頂きたいという思いから「JDA1級」「愛玩動物飼養管理士1級」等トリミング等に関する資格を取得しました。特に平成28年4月から動物病院に勤務したことでの、犬の表情や体全体の様子から体調の良し悪しを読み取ることができるようになりました。「犬に触れ合う仕事を長く続けたい」「斯業経験を活かして、お客様の大切な家族である犬を輝かせたい」という思いから創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

愛犬の状態に合わせたオーダーメイドの対応～ワンちゃんFirst～

緊張やストレスの少ない環境でサービスを受けてもらえるよう、施術の前に雰囲気に慣れてもらう時間を設けていますので、「トリミングを受けるのが初めて…」、「知らない人や場所が苦手…」という子でもご相談ください。施術前に体調、性格、自宅での過ごし方、トリミング経験なども聞かせていただき、その子にとって負担の少ない施術を提供します。また、当店では年齢制限を設けることなく受付を行っておりますので、他のお店で断られた経験があるという場合でも、その日のその時の体調に合わせて、出来る範囲のお手入れを提供いたします。三種類のシャンプーを備えており、皮膚・被毛の状態や仕上がりのお好みに合わせて適したものを使い分けています。薬用シャンプーも備えていますので、皮膚トラブルにお悩みの場合もお気軽にご相談ください。

創業に際し活用した秋田県の制度等

創業後には、秋田商工会議所で確定申告に備えて記帳制度を活用しています。



秋田商工会議所では勘定科目や仕訳方法等について指導を行い、会計ソフトを利用しながら帳簿作成や決算・確定申告書作成のサポートをしております。経理業務への不安を抱えている方は是非ご相談ください。

秋田商工会議所
澤 口 主 任

18

「wellme」 武藤 加世子

A ターン

<概要>

所 在 地：秋田市大町

創業年月：令和4年3月

業 種：美容院

電 話：070-8970-2931

U R L：<https://wellme-akita.com/>



創業動機・目的

秋田の人を綺麗にしたい～家族代々行ってきたこと～

祖父の代から両親、兄夫婦と3代に渡って秋田市で理容室を営んでおり、私自身もいつか自分のお店を持ちたいと思っていました。理美容専門学校へ進学のため上京し、東京で美容室に勤務した15年間で、美容技術はもちろん勤務先での店長経験を通じて経営ノウハウも学びました。コロナの流行が自分のライフスタイルを見直すきっかけとなり「生まれ育った秋田に戻り、秋田の人を綺麗に、元気にしたい」と思い、創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

カルテと得意な技術を用いて、お客様の満足度を高める

ヘアカラーが得意であり、30代以上の女性をターゲットに白髪染めのメニューを豊富に取り揃え、髪質や頭皮の状態に合わせたご提案をお客さまに行います。他にも、まつ毛パーマや着付けも得意としており、様々なご要望に対応しています。お客様のカルテを作成し、オーダーメイド型のサービスを行うことでお客様の満足度を高め、次回来店時に更なる提案できるようにしています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

秋田商工会議所主催の「あきた起業塾」に参加。創業計画書の作成方法やポイントを学びました。



秋田商工会議所
佐 藤 主 事

「あきた起業塾」は起業に対する心構えから事業計画書の作成までを一貫して学ぶことができます。各支援団体からの情報提供もあり、夢・アイデアを形にするカリキュラムとなっています。起業に向けた第一歩として是非ご活用ください。

19

「しまけん整骨院」 嶋田 健一

A ターン

<概要>

所 在 地：能代市中和
創業年月：令和4年3月
業 種：整骨院
電 話：0185-74-5159
U R L：<https://shimaken-noshiro.jp>



創業動機・目的

野球少年だった子供の頃からの夢～故郷で恩返し～

18年間の柔道整復師としての経験を活かし、宮城県柴田町から出身地である能代市に帰郷し創業。嶋田院長自身小・中・高校と野球に打ち込んでおり、その頃より大人になつたら柔道整復師としてスポーツ選手等のサポートをしていきたいと考えていました。「今迄お世話になった故郷の人たちに恩返しがしたい」という強い思いとご自身の年齢的なことを考え独立を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

経験に裏打ちされた強み～問診力とアプローチ～

嶋田院長の強みは次の2点です。一つ目は問診力・傾聴力です。18年間の斯業経験から培った患者様との高いコミュニケーション能力により、迅速かつ正確に痛みや苦しみを見つけ出します。二つ目は長年の経験と研究に裏打ちされた技術力です。問診力・傾聴力により見つけ出した痛みや苦しみに的確にアプローチしていきます。患者様に寄り添い真摯に仕事を続けていくことで、信頼を獲得していきます。

オリンピックに帯同～スノーボード日本代表チームのトレーナーとして～

長年コツコツと積み上げてきた信頼がチャンスを引き寄せます。全日本強化選手の合宿やワールドカップ、オリンピックに帯同し、4年間で12か国を回りました。こういった経験を活かし、フォーム改善やスポーツ外傷にも力を入れています。

コロナ禍の取り組みとして～

コロナ禍に対する取り組みとしては、院内入り口に体温計測・手指消毒・待合室、施術室、スリッパ消毒等、徹底した消毒管理を行っております。

創業に際し活用した秋田県の制度等



能代商工会議所
松 橋 主 査

県外にお住いの時からご相談が始まり、当所主催の創業塾の参加を通して、より深い計画の策定支援を致しました。また、嶋田院長の患者さんへの親身な対応と培ってきた高い技術は一度体感して頂きたいです。特にスポーツをされていれる方はぜひ「しまけん整骨院」へ！

20

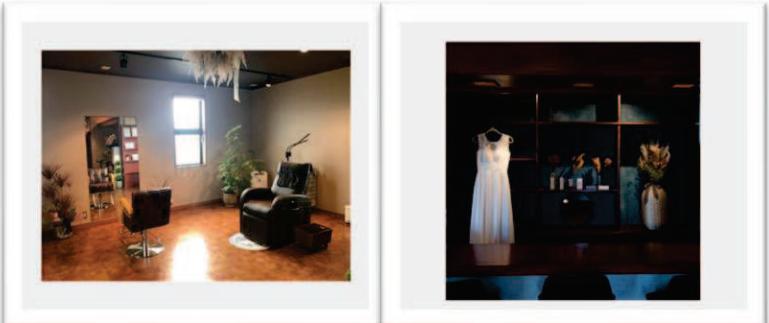
「ma chérie」 橋島 愛貴

Aターン

<概要>

所 在 地：由利本荘市本荘
創業年月：令和3年 10月
業 種：美容サロン
電 話：050-8883-3000

U R L：<https://macherie-akita.jp/index.html>



創業動機・目的

ワークライフバランス充実図るために創業～スキル活用、活躍の場を自ら創出～

10代後半から都内の美容室やアイサロンで勤務し、美容の技術を磨いてきました。その後秋田県に帰郷し、ブライダルスタイルの仕事に就きエステ・ネイル・ブライダルヘアメイク・着付けの技術を習得しました。結婚・出産といったライフイベントがあったことにより、子育て等の家族とのプライベートの時間と美容やブライダル等仕事の時間をどのように両立するか考える契機となり、創業することを決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

ワンストップで最新の美容サービスを提供～コロナ禍でも安心・安全な空間～

エステやヘアセットのほか、まつ毛パーマや眉デザイン等の人気メニューが1カ所で受けられる美容サロンです。現在は、PARAFUSE（オールハンドの小顔調整）、ラッシュリフト（次世代まつげパーマ）の2つに力を入れています。完全貸切・予約制のプライベートサロンであるため、コロナ禍でも安心してご利用頂けます。将来的には、「マシェリから始まるブライダル」というビジョンを実現し、一貫してブライダルをコーディネートできる拠点にしていきたいと考えています。

東京勤務時の同業者から隨時美容に関する情報収集を行っているため、由利本荘市にいながら東京で流行している美容技術やサービス等の提供を受けることができます。店内はドライフラワー等のインテリアにより、リラックスできる雰囲気演出しています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

由利本荘市商工会の創業計画の策定支援を受けました。



由利本荘市商工会

佐藤 明 主査

橋島さんが想い描く明確なビジョンを具現化するための伴走支援に関わりました。中長期の熱意のこもった事業計画を策定し、女性の誰もが憧れる空間演出で「綺麗になりたい」を叶えてくれる美容サロンが誕生しました。「ma chérie」の更なる展開を期待しております。

21

【Private salon 心・髪・身（ココロがみ）】 田口 拓朗

Aターン

＜概要＞

所 在 地：大仙市大曲飯田町
創業年月：令和3年11月
業 種：理容業
電 話：070-8514-6615



創業動機・目的

Aターン創業 ～東京日本橋で培った高品質の接客と技術を秋田県の方々へ～

田口様のお母様が理容師であったことから、同じ道を志したのは自然な流れでした。秋田県内の高校を卒業後、仙台市内の理容・美容専門学校に入学し、その後最先端の技術や接客サービスを学ぶ為、東京日本橋の老舗理容店に入社しました。勤続7年目に本店店長に任命され、13年間の修行を経て卒業。そして2021年秋、新たな価値創造と業界の未来に可能性を広げる志を胸に、高品質の接客と価値空間を提供するプライベート型理容サロンを地元秋田で広げる為、Aターンでの創業をスタートさせました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

勤務時に培った3つの強み ～技術・情報・品質に自信～

田口様のサロンの特筆点を3つ。1つ目は完全マンツーマン施術型の店内です。お客様が椅子に座っている間の店内は、個室兼お客様お一人の為の空間となります。それにより周りに気づかう事無く、これまでとはまた違った休息感と、高品質の接客や施術をご体感頂けます。2つ目は県内理容室ではなかなか体験することができない本格的なヘッドスパを受けられる事です。東京で勤務されていたサロンでは社内唯一のヘッドスパマイスターとして活躍されていた技術がここ秋田で体感できます。3つ目はお客様の状態を読み取り、的確なアドバイスと情報を伝えてくれるカウンセリング能力です。毛髪や頭皮、お肌や身体等、お客様の状態に言葉や触診や視診で耳を傾け、お客様が今よりもより良い状態に改善していくサポートやアドバイスを、親身に伝えてくれます。

創業に際し活用した秋田県の制度等

大曲商工会議所戸嶋主事のアドバイスを受けて、実現性の高い創業計画書を作成しました。



田口さんは、高い技術力と豊富な知識力でお客様からの信頼が大変厚い方で、田口さんを求めて今なお東京から通われている方もいらっしゃいます。地方におけるこれからの理容業の発展や可能性を示してくれる、秋田を代表するお店になることを期待しております。

大曲商工会議所
経営支援班
戸嶋主事

22

「BAURETTO」(バウレット) 佐藤 舞

<概要>

所 在 地：大館市御成町
創業年月：令和3年 11月
業 種：ペットサロン・ペットホテル等
U R L：<https://www.instagram.com/bauletto1?igshid=YmMyMTA2M2Y=>



創業動機・目的

飼い主の良き相談相手を目指して ～飼い主とペットの双方に喜んでもらえるお店～

学校を卒業後、仙台市内の専門学校でトリミング技術の基礎を学び、その後一貫してペットショップで約12年間、勤務しました。元々、動物が好きでこの仕事に就きましたが、勤務時代は多忙なこともあります、一人ひとりのお客さまへ細部まで満足のいくサービスの提供ができませんでした。

いつか自身の店を持ち、トリミングだけでなく、飼育方法や躾の仕方など、一人ひとりのお客さまとペットに寄り添った対応をしたいと考えていましたが、勤務先で約10年間店長を務め、人脈もできてきたことから、創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

それぞれにあったカットスタイルの提供 ～小型犬から大型犬まで幅広く対応～

当店の一番の売りは、飼い主であるお客さま、ペットが満足し、納得できるカットスタイルを提供できることです。また、小型犬から大型犬、毛の長さや艶、タッチが異なる様々な猫など、幅広く対応できる点も強みです。シャンプーを使用する際は、その仔にあったものを使用することで少しでも動物にストレスがかからないよう心掛けると共に、万一に備えたペット保険のご案内、提携する動物病院のご紹介等、ペットに関する様々なご相談、お悩みにお応えします。

店名の「BAURETTO」はイタリア語で宝石箱という意味です。来ていただいたペットの仔たちが宝石のように綺麗に輝いて帰ってほしいとの願いが込められています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

大館商工会議所の島内中小企業相談所長のアドバイスを受けて、実現性の高い創業計画を作成しました。また、「大館市創業支援補助金」も活用することができました。



地域の皆さんに愛される「ペットサロン・ペットホテル」として、口コミ等で当店を利用するお客さまが着実に増えています。地域の愛犬家、愛猫家が頼りにするお店として、長く近隣住民に愛される店舗になって欲しいと思っています。

大館商工会議所
島内中小企業相談所長

23

「居酒屋 翔ちゃん」 藤島 翔太

Aターン

<概要>

所 在 地：北秋田市住吉町
 創業年月：令和3年2月
 業 種：居酒屋
 電 話：0186-87-3277

U R L : www.instagram.com/izakayasyocyan/



創業動機・目的

食で人に感動と笑顔を ～父の背中を追って～

地元の高校を卒業後、修業を積むために、都内のすし店、創作和食店、串焼き専門店などで腕を磨いてきました。北秋田市内で居酒屋を経営する父の病を機に帰郷し、しばらくの間、父のお店を支えてきました。その後、父が病からの回復したこと、良い物件が見つかったことなどを契機に創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

食を通じて北秋田に人の集まる場を作る ～「食」の秋田の強みを活かして～

新鮮で旬の食材を使用したこだわりの料理、全国各地の厳選された豊富な日本酒が自慢です。修業経験を活かした江戸前寿司は、県内で漁獲された新鮮な魚介類を中心に、秋田県産米も使っており人気があります。特に、こぼれそなほどウニがのった握りずしは人気で、これを目当てに来店するお客様もいます。

創業に際し活用した秋田県の制度等

北秋田市商工会の三浦指導員のアドバイスを受けて実現性の高い創業計画を策定しました。また、「挑戦する起業家応援事業費補助金（秋田県）」、「企業支援事業補助金（北秋田市）」、「中心市街地賑わい再生支援事業補助金（北秋田市）」及び「受動喫煙防止対策助成金（厚生労働省）」などの補助金を活用することが出来ました。



北秋田市商工会
経営支援部
三浦主査

藤島さんは、都内のすし屋で修業してきたこともあり、握りずしをはじめとした魚介料理は絶品です。また、日本酒の知識も豊富なので、好みに合ったお酒を提案してくれます。お店は、調理をライブで見ながら、美味しい料理とお酒が楽しめる空間です。オープンしてから私も利用させていただきました。北秋田市を代表するお店になって欲しいと思います。

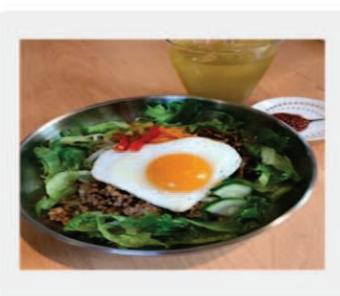
24

「GREEN & higashinaruse」 齋藤 由美

A ターン

<概要>

所在地：雄勝郡東成瀬村田子内大塚
創業年月：令和2年8月
業種：カフェ
電話：090-4959-7955



創業動機・目的

地域のニーズを捉えて「移住創業」～地産地消により地域活性化に貢献～

創業者である齋藤さんは、長く首都圏に暮らしていましたが、東成瀬村在住の親戚の方から「村内に地域の人々が集え、飲食ができる場所がほしい」と相談されたことをきっかけに、お母さまの出身地でもある東成瀬村への移住を決意。そして約20年間「食」に携わる仕事を続けてきた経験を活かして、カフェを創業しました。当店では、地元の野菜等を使用した料理を提供するなど地産地消を促進することにより、高齢化が進む地域の活性化に繋げたいと考えています。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

地元農家から材料仕入～地域資源を活用したメニュー～

東成瀬村産のゼンマイを使用した野菜ビビンバや、同産のトマトを使用したパスタなどが人気です。野菜類は地元の農家から仕入れており、新鮮な食材を使用しています。

首都圏の保育園にて栄養士として勤務し、献立作成から調理まで食育に携わった経験を活かし、子供向けの料理教室など、地域交流イベントを開催し地域の活性化にも積極的に取組んでいく予定です（現在は、コロナ禍のため、開催を見合わせています。）。

創業に際し活用した秋田県の制度等

創業に際しては、地元の東成瀬村商工会から、地域情勢について情報提供を受けた他、仕入れ先の開拓や資金調達面などについてアドバイスを受けました。



東成瀬村商工会
石川 事務長

コロナ禍の影響もあり、令和元年8月に初めて商工会に相談に来られてから、オープンまでに約1年の時間を要しました。堅実な経営基盤を築くために、実現性の高い創業計画の作成を目指し、何度も客単価の算出と採算ベースの試算を行い、創業に向けたスケジュールや資金繰りに関するアドバイスを実施しました。

25

「イタリア食堂 ビランチャ」 築田 和男

<概要>

所 在 地：秋田市中通
創業年月：令和3年3月
業 種：イタリアンレストラン
電 話：050-8881-0346
U R L：instagram.com/bilancia_akita/



創業動機・目的

イタリアでの経験が創業の源流～秋田で本場のイタリアンを～

湯沢市出身の築田様は東京のレストランで勤務した後、イタリア料理の神髄を学ぶために渡伊。帰国後東京銀座のレストラン等にも勤務し、飲食業界で約15年の勤務経験があります。勤務時は料理の腕を磨くことは勿論、原価管理や従業員育成等の店舗運営管理も実践を通して学びました。イタリア現地では料理を学ぶとともに文化に触れていくことで、イタリア料理の背景にある考え方や思いに感動。故郷秋田で、「イタリアワインとイタリア料理をカジュアルに楽しめるお店を創りたい」と創業を決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

料理・ワイン・雰囲気の最適を追求～食を通じて地域社会に貢献も～

カジュアル&リーズナブルに料理とワインが楽しめるお店です。イタリアヴェネツィア地方特有の「バーカロースタイル」で立ち飲みカウンター「パンコーネ」を併設することで、本場の雰囲気を再現しています。また、築田様はソムリエの資格お持ちなので、料理にマッチしたワインのお勧めも可能です。

お店では生産者の思いや考えが消費者に直接伝わるようなイベントを開催する等「食を通して地域社会に必要とされるお店」を目指しています。

創業に際し活用した秋田県の制度等

創業準備の一つとして秋田商工会議所の創業塾を受講し、経営全般に係る知識を身に付けけるとともに創業計画書の作成方法を学びました。



秋田商工会議所
熊 地 主 任

あきた起業塾は、起業に対する心構えから事業計画書の作成までをしっかり学び、じっくり考えて頂く講座です。夢の実現へ向けて、成功する起業のノウハウを身に付けましょう！

26

「キトラ」 真田 心子

<概要>

所 在 地：秋田市手形からみでん
創業年月：令和4年3月
業 種：カフェ
電 話：018-893-3365

創業動機・目的



コロナをきっかけに改めて気づかされたこと～毎日の食事の重要性～

新型コロナウイルスの感染拡大により対面・接触を伴う飲食に自粛や、学校行事・スポーツ大会などの延期・中止等で人とふれあう機会がなかなか持てなかった半面、「家庭での毎日の食事」といった観点からは、家族で毎日の食事を楽しむことの重要性に改めて気付かされました。そこで、以前から自分のお店を持つことに興味を持っていたこともあり、自らが所有する「幼児食インストラクター」「食育アドバイザー」の資格と飲食業での勤務経験を活用し創業することを決意しました。

技術・ビジネスモデル・セールスポイント

「体がよろこぶ 体がおいしい ごはんとおやつ」～食育勉強会・料理教室も開催～

「食べることは生きること」を基本理念とし、旬の野菜を生かした「体がよろこぶ 体がおいしい ごはんとおやつ」などの健康的な食事を、感染対策を十分に講じることで人と触れ合いながら楽しめる空間造りに努めています。また、焼き菓子のほとんどは米油を使用するなど、体にやさしいお菓子を店内や店頭で提供・販売しています。

健康的な食事と寛ぎの空間を提供するほか、「食育勉強会」や小学生向けの「料理教室」を開催し、地域と共に存できるお店づくりを目指しています。「食育勉強会」では食事を楽しみながら食育について学べ、幼児食・妊婦食・介護食を必要とする方にもお勧めです。「料理教室」では幼い頃から食に関する関心を深めることを目的としています。（現在は、コロナ禍のため、勉強会・料理教室の開催を見合わせています。）

創業に際し活用した秋田県の制度等



秋田県産業労働部
商業貿易課 高橋主査

県では、各地域の商工団体等と連携し、起業に関するノウハウを学べる起業塾や、起業の初期投資に対する補助制度等により、起業の初期段階をサポートしています。特に県外からAターンし起業する方に対しては、補助金額が上乗せされるものや、移住支援金の交付対象となるものなど、手厚い補助制度もご用意していますので、ぜひご活用ください！

- 秋田県（あきた未来創造部移住・定住促進課移住促進班） : <https://www.a-iжу.jp/>
- 秋田市①（秋田市 移住に関する補助金・関連事業） : <http://akitacity110.com>
: <https://www.city.akita.lg.jp/iжу-teiju/jutakujoho/1019525/index.html>
- 秋田市②（アキチャレ 秋田市創業支援ポータルサイト） : <https://www.akitachallenge.jp/>
- 大館市 大館市移住・交流特設サイト（おおだて暮らし） : <https://www.city.odate.lg.jp/kurashi>
- 横手市 横手市ライフはじめませんか？（移住定住情報） : <https://www.city.yokote.lg.jp/shisei/1001173/1001434/index.html>
- 北秋田市（北秋田市移住・定住情報） : <https://www.city.kitaakita.akita.jp/genre/teiju>
- 鹿角市（鹿角市移住定住支援サイト（鹿角暮らし）） : <https://kazuno-gurashi.jp/>
- 東成瀬村 : <https://www.a-iжу.jp/c-akita/higashinarusevillage>
- 秋田商工会議所 : <https://www.akitacci.or.jp/>
- 大館商工会議所 : <http://www.odatecci.or.jp/>
- 能代商工会議所 : <https://noshiro-cci.jp/>
- 大曲商工会議所 : <https://www.omagari-cci.com/>
- 由利本荘市商工会 : <https://shoko-yurihonjo.jp/>
- 大仙市商工会 : <https://r.goope.jp/srb-05-27/info>
- かづの商工会 : kazuno-shokokai.org
- 北秋田市商工会 : <https://r.goope.jp/srb-05-31>
- 東成瀬村商工会 : <https://r.goope.jp/higasinaruse>
- 白神八峰商工会 : <https://r.goope.jp/srb-05-34>
- ゆざわ小町商工会 : <https://yuzawakomati.com/>
- ゆざわ-Biz : <https://yuzawa-biz.jp/>



寒風山からの眺望



鳥海山と桜

メモ



大曲花火（大仙市）



入道崎（男鹿市）



鳥海山と菜の花（由利本荘市）



角館のしだれ桜（仙北市）



奈曾の白滝（にかほ市）