

上田市 Ueda  
長野県  
Nagano

# 一般社団法人 ローカルカラー

<http://www.localcolor.or.jp/>

長野県生まれ、長野県育ちの  
中小企業診断士が立ち上げた、  
地域密着型福利厚生サービス。  
地元企業が社員の待遇改善に  
利用することで、地域経済が活性化する  
好循環が生まれるとアピールする。



### 会社概要

所在地：長野県上田市古里692-2  
業種：その他のサービス業  
設立：2013年6月  
従業員数：3名



### STEP1 創業のきっかけ

長野県の中小企業をもっと応援したい、元気にしたい

中小企業診断士として、地元長野県の大手会計事務所勤める木内孝信さんは、企業の新人研修や後継者の経営塾を通して、さまざまな企業と接してきた。その経験は、木内さんにとって、自分がやりたいことが何なのかを見つめ直す良い機会になったという。

「長野県には独自の技術を持つ優れた中小企業がたくさんある。会計事務所とお付き合いのあるクライアント先だけではなく、もっと地域経済全体を活性化する役に立てないだろうか、販売促進のフォローにまで踏み込んで、多くの企業の魅力を発信することはできないだろうか、そんなことを考えるようになった」

そのためには、自分の武器となる企業を支援できる仕組みをつくらなければならぬ。日夜考えてたどり着いた構想が、地域密着型の福利厚生サービスだった。

タイミング良く、長野県の雇用創出を目的とした補助金の話が舞い込む。温めていた構想を会計事務所の代表にぶつけると、賛同してくれ、事業計画書を作成することになった。そして、晴れて1000万円の補助金の交付が決まったとき、木内さんの構想は具

現化に向け動き出す。会計事務所の一室を間借りした社内ベンチャー、一般社団法人ローカルカラーは、こうしてスタートを切った。

収益は期間契約（1年間と3年間がある）を結んだ会員企業からの会費のみ。採算ラインまで、いかに早く会員を集めるかが最大の課題となる。2015年9月時点で会員数は約1000人。今年度中に3000人の獲得が目標だ。

「地域密着型の福利厚生システムとひとりで言っても、相手には何のことなのかわからない。話を聞いていただくまでが大変でした」

苦しい時期の運転資金に活用したのが、日本政策金融公庫の融資だった。「もともと会計事務所で、クライアントにお勧めしていた金融機関を、私自身も利用させていただきました」

### STEP2 事業スタート

仲間同士で応援し合うシステム。お金の地産地消で地域経済を活性化

木内さんが立ち上げた地域密着型の福利厚生サービス「ローカルメリットクラブ」の事業モデルはこうだ。

まず、企業がクラブに入会すると、従業員一人ひとりに会員証が発行される。従業員は会員証を提示することで、年1回発行されるガイドブックと当社

HPに掲載された飲食店やレジャー施設のさまざまなサービスを享受できる。掲載店舗は既に200を超え、現在も毎月10件程度のペースで増え続けている。年会費は3年契約の場合で従業員ひとりにつき月額わずか150円。従業員の家族も利用できる。

自前で福利厚生を充実させる余力のない中小企業にとっては、少額の投資で社員の待遇改善を図れることになる。一方、加盟店にとっても、コストを掛けずに集客力を高められる。そして何より、会員企業と加盟店を県内に限定することで、県内でお金が循環し、参加者が地域経済の活性化に貢献できるのが、このサービスの最大の特徴だ。「お金の地産地消。地元で働く人に地元資源の魅力を再発見して利用機会を増やしてもらうことが、地域経済の活性化につながります。地域に入っていくお金も大切ですが、地域から出ていくお金を抑えることも大切なんです」

### STEP3 今後の展望

広がる地域活性化の環。企業と企業をつなぐ福利厚生サービス

木内さんは現在、「ローカルメリットクラブ」の加盟店同士をつなぐ、新たなサービスの導入を検討している。「長野県を元気にする！というふれ

### Profile



一般社団法人  
ローカルカラー  
代表理事  
木内孝信さん

長野県上田市在住の元銀行マン。現在は中小企業診断士として、上田市の税理士法人 小山会計に勤務する傍ら、一般社団法人ローカルカラーの代表理事も務める。

## 「自分がやりたいことを突き詰めたら、 『長野を元気にしたい』という至ってシンプルな思いでした」

### Point of note

#### ■ 福利厚生の アウトソーシング

福利厚生とは、企業が従業員やその家族の健康や生活の福祉を向上させるために行う諸施策のこと。福利厚生のアウトソーシングはコスト削減や効率化のために企業が専門業者に福利厚生事業の代行を委託することであり、さまざまな企業が行っている。



「ローカルメリットクラブ」の会員証。1年契約（右）と3年契約（左）がある。



勤務先の一室に事務所を構える。



加盟店のサービスを案内する利用ガイド。



一軒ずつ加盟店を訪問して魅力を引き出している。



HPには常に最新情報がアップされている。