

★★★経営支援セミナー☆☆☆

## 貴社の強みを活かした 差別化戦略の立て方

- ✦ 他社とは異なった商品、サービスを提供し、競争上の優位性を築こうとするのが「差別化戦略」です。今後、事業を大きく成長させるために必要な「差別化戦略」の立て方や実際の成功・失敗事例についてお伝えします。
- ✦ 実際にSWOT分析を行い、自社の経営状況について客観的にお考えいただきます。そのまま貴社の事業戦略策定の場面でご活用いただけます。
- ✦ 同業他社より一歩リードしたいとお考えの方にお勧めです。是非、ご参加ください。

■開催日時 平成**24**年**3**月**22**日（木）  
14:00～16:30（受付 13:30～）

■開催場所 **山陰合同銀行 本店** 3階中会議室  
（松江市魚町10）

■テーマ 『貴社の強みを活かした差別化戦略の立て方』

■講師 株式会社 社長室  
いわき ひろし  
代表取締役 井脇 寛 氏  
（中小企業診断士、社団法人中小企業診断協会島根県支部長）



■内 容  
（1）差別化戦略の必要性  
（2）自社の経営資源と経営環境の分析（SWOT分析を実施）  
（3）差別化戦略の立て方  
（4）事例紹介

■参加対象 中小企業経営者の方、後継者、経営幹部の方など

■定 員 30名（先着順）

■参加申込 裏面（お問い合わせ先）をご覧ください。

### 【講師プロフィール】



早稲田大学商学部卒業。大和証券(株)等での勤務経験を経て、平成7年、(株)社長室を設立し代表取締役に就任。

経営戦略策定、新規事業開発といったビジネスモデル構築を主体にマーケティング、財務、人材育成など幅広い分野で多数の企業を支援している。また、公的機関や企業等において、セミナー・研修会等の講師としても活躍中。現在、(独)中小企業基盤整備機構、島根県、島根県商工会連合会等の専門アドバイザーにも登録されている。

セミナーお申込先・お問い合わせ先

日本政策金融公庫 松江支店 国民生活事業 【担当：鹿子生（かこお）】  
 〒690-0887 松江市殿町111（松江センチュリービル）  
 TEL：（0852）23-2651 FAX：（0852）24-4616

山陰合同銀行 地域振興部 【担当：森本】  
 〒690-0062 松江市魚町10  
 TEL：（0852）55-1839 FAX：（0852）28-0495

申込方法

FAXまたは郵送にて上記までお申し込みください。締切日：平成24年3月19日（月）

会場案内図（山陰合同銀行 本店）

【アクセス】

- JR松江駅から徒歩10分  
 駐車場に限りがありますので、  
 公共交通機関をご利用ください。



経営支援セミナー参加申込書

会社名 (屋号)	(フリガナ)		
業種			
住所	〒	TEL：( ) -	
		FAX：( ) -	
Eメール			
参加者名	(フリガナ)	役職	生年月日 大・昭・平 年 月 日
	(フリガナ)	役職	生年月日 大・昭・平 年 月 日
今回のセミナーをどこでお知りになりましたか？（あてはまるものを一つお選びください） ・日本政策金融公庫の <input type="checkbox"/> ホームページ <input type="checkbox"/> メールマガジン <input type="checkbox"/> 窓口（チラシ） <input type="checkbox"/> ダイレクトメール ・山陰合同銀行の <input type="checkbox"/> ホームページ <input type="checkbox"/> 窓口（チラシ） ・その他 <input type="checkbox"/> 新聞・雑誌（ ） <input type="checkbox"/> 知人・友人 <input type="checkbox"/> その他（ ）			

※希望者多数の場合は先着順となります。

※ご記入いただきましたお客様の情報につきまして、利用目的は次のとおりといたします。

- ①本セミナーの実施・運営
- ②セミナー等のご案内のためのダイレクトメールの発送等（任意）

\*②の利用目的の同意につきましては、任意ですので、同意されない方は、次の口にしをつけてください。  
 主催者が②の利用目的で利用することに同意しません。